



Uso profesional de:



Marca personal y de empresa.

Por: Iván Calvo Prieto. CEO de LAIL-ABN

23 Agosto, 2018



**“CREO EN VERDAD QUE SI
CUIDAS A TUS EMPLEADOS,
ELLOS CUIDARÁN DE
TU NEGOCIO”**

RICHARD BRANSON



Red de Ex Alumnos del
Departamento de Ingeniería
Industrial, Universidad de Chile



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP
LAIL-ABN
Americas Business Network



Develop your network!





1. ¿Quiénes somos?



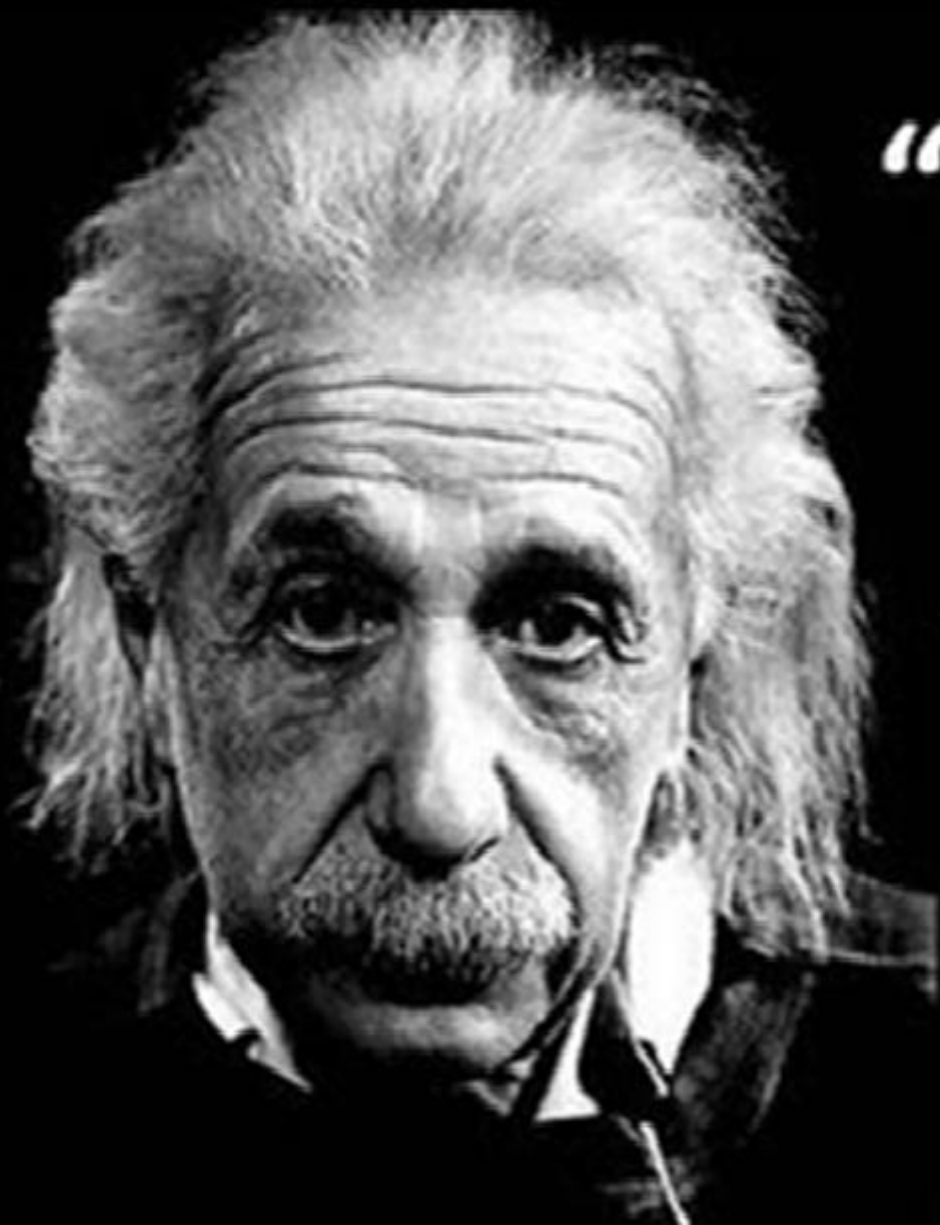
2. ¿Qué venimos haciendo y hasta dónde hemos llegado?



3. ¿Qué queremos hacer a futuro?



**¿Y cómo contamos
todo esto al mundo?**



“Si buscas resultados distintos no hagas siempre lo mismo”.

Albert Einstein

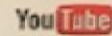
LATIN AMERICA INDUSTRY 3.0 LEADERSHIP
Americas Business Network



Iván Calvo Prieto
CEO & Founder
Profesor / Consultor en "Social Selling"

LAIL

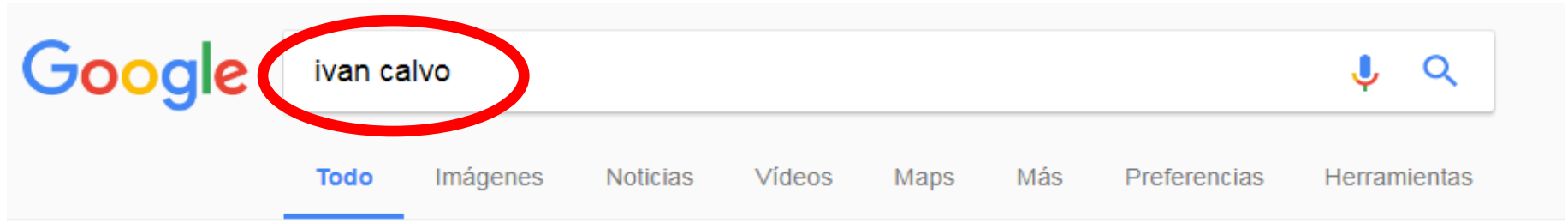
e.mail: ivan.calvo.linkedin@gmail.com
Tel: +56 9 4014 5199





LinkedIn





Cerca de 627.000 resultados (0,74 segundos)

Iván Calvo Prieto | Perfil profesional - LinkedIn

<https://cl.linkedin.com/in/ivancalvoprieto>

Ver el perfil profesional de **Iván Calvo** Prieto ✓ en LinkedIn. LinkedIn es la red profesional más grande del mundo que ayuda a profesionales como **Iván Calvo** ...



Ivan Calvo Perfiles | Facebook

<https://es-la.facebook.com/public/Ivan-Calvo> ▼

Ver perfiles de personas llamadas **Ivan Calvo**. Únete a Facebook para estar en contacto con **Ivan Calvo** y otras personas que tal vez conozcas. Facebook da a...

Has visitado esta página muchas veces. Fecha de la última visita: 09-05-17

ivan-calvo - Facebook Search

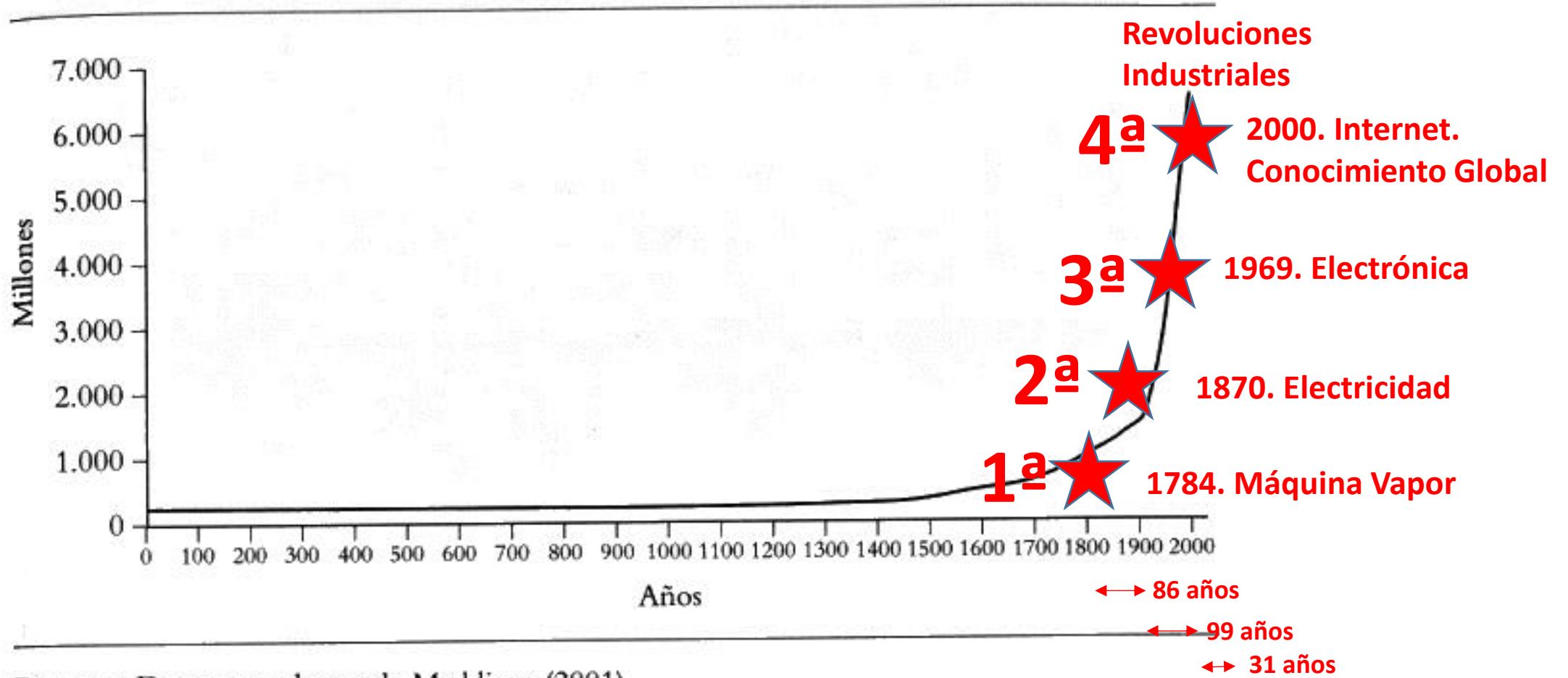
<https://www.facebook.com/public/Ivan-Calvo> ▼

View the profiles of people named **Ivan Calvo**. Join Facebook to connect with **Ivan Calvo** and others you may know. Facebook gives people the power to share...

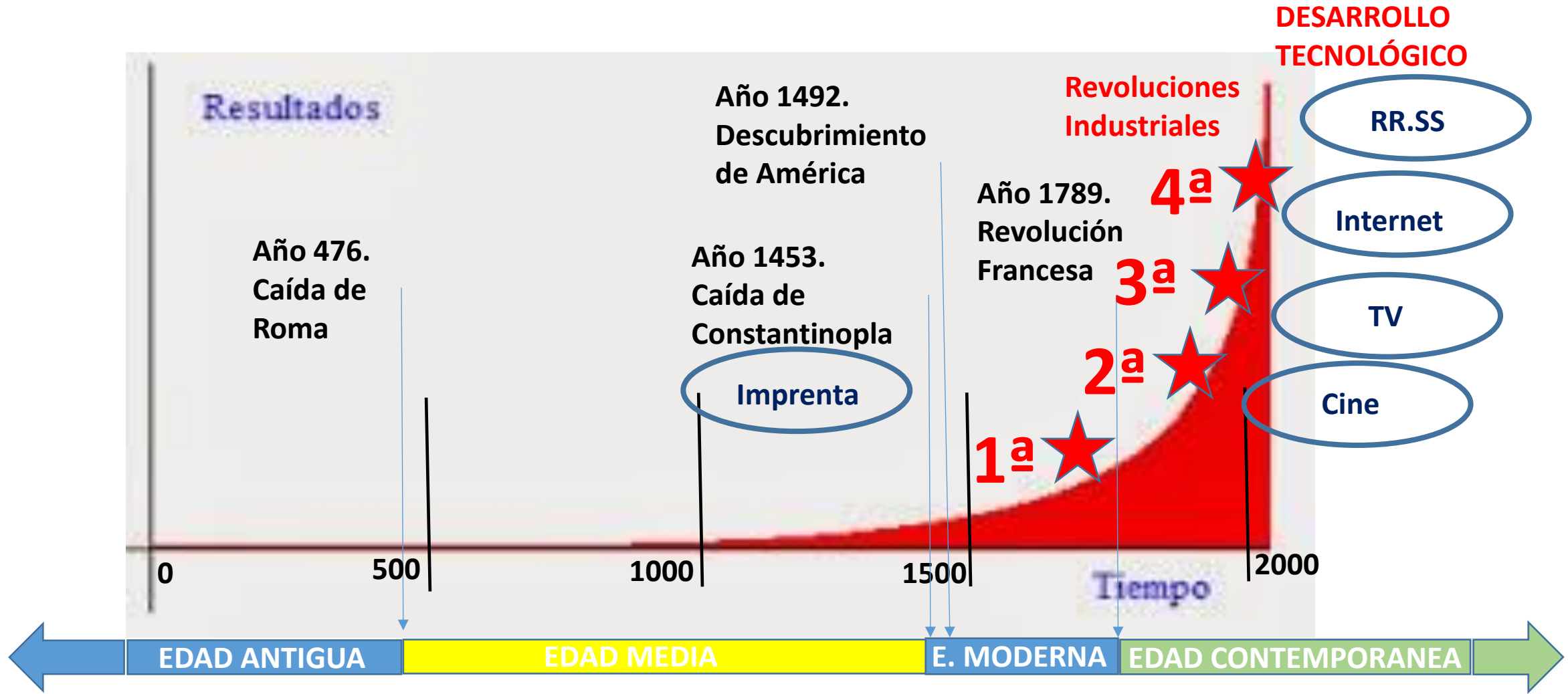




GRÁFICO 2.1. POBLACIÓN MUNDIAL



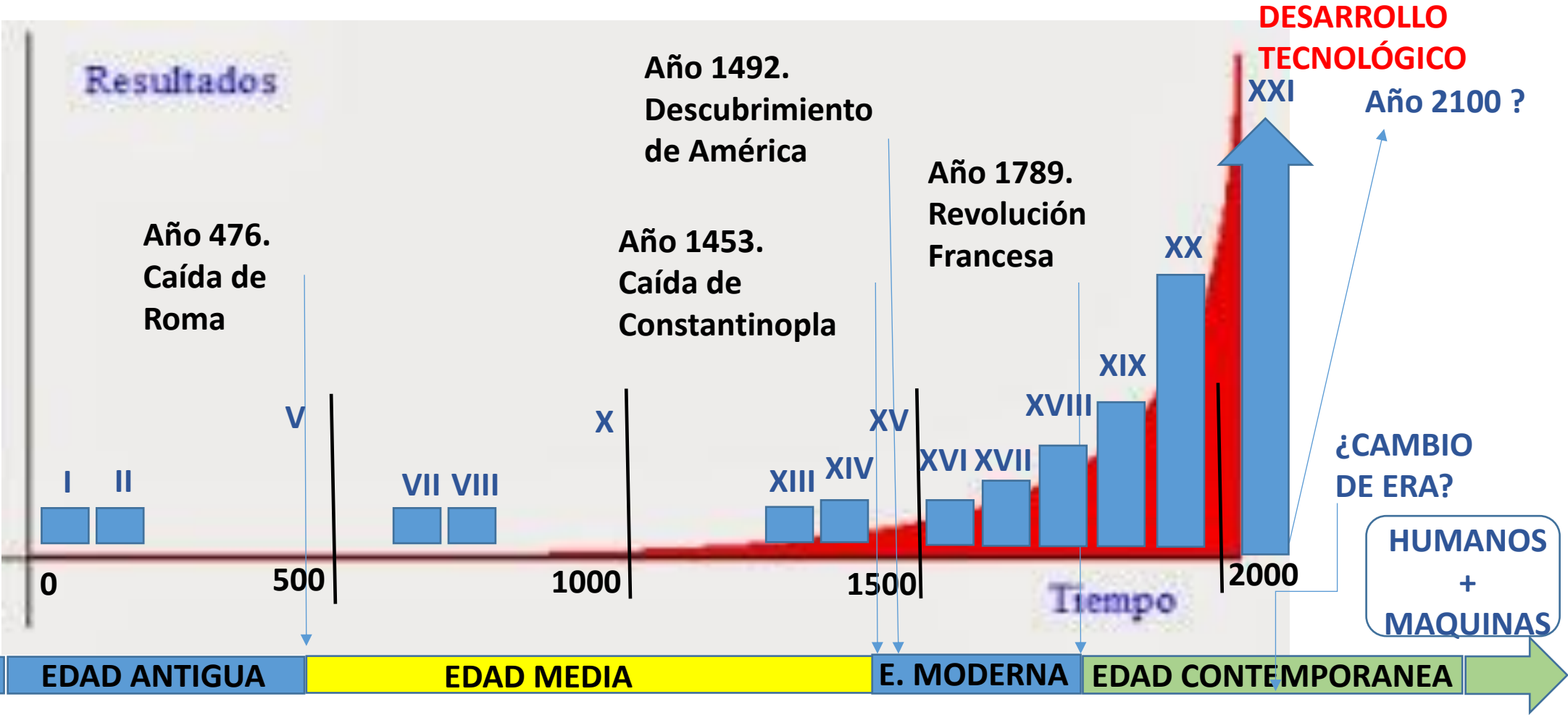
FUENTE: Datos procedentes de Maddison (2001).

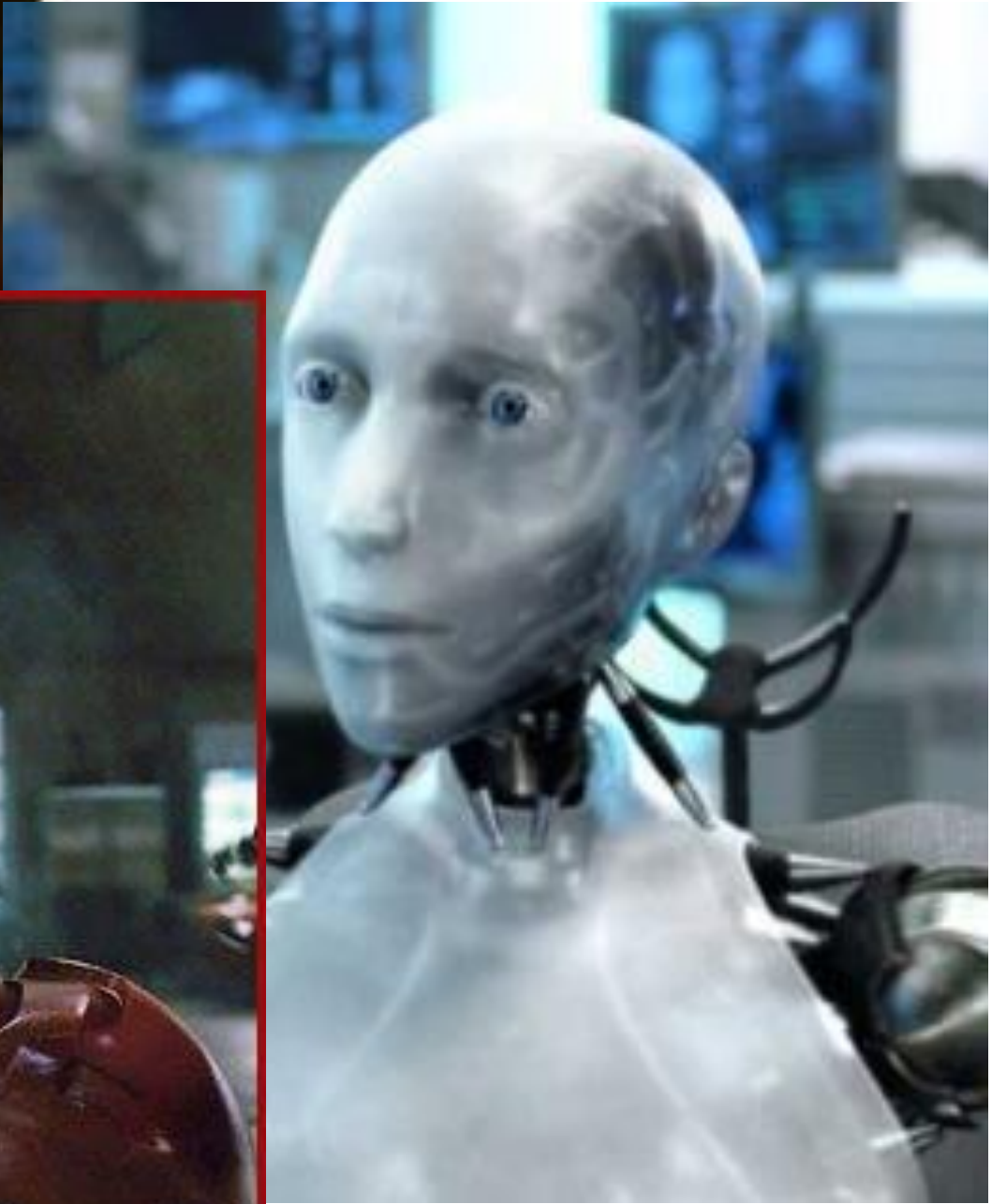


Siglo

3-4 generaciones por siglo

20 Siglos x 3 = 60 generaciones





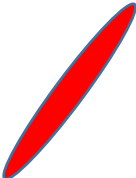



SIGLO TIPO
E. ANTIGUA O
E. MEDIA

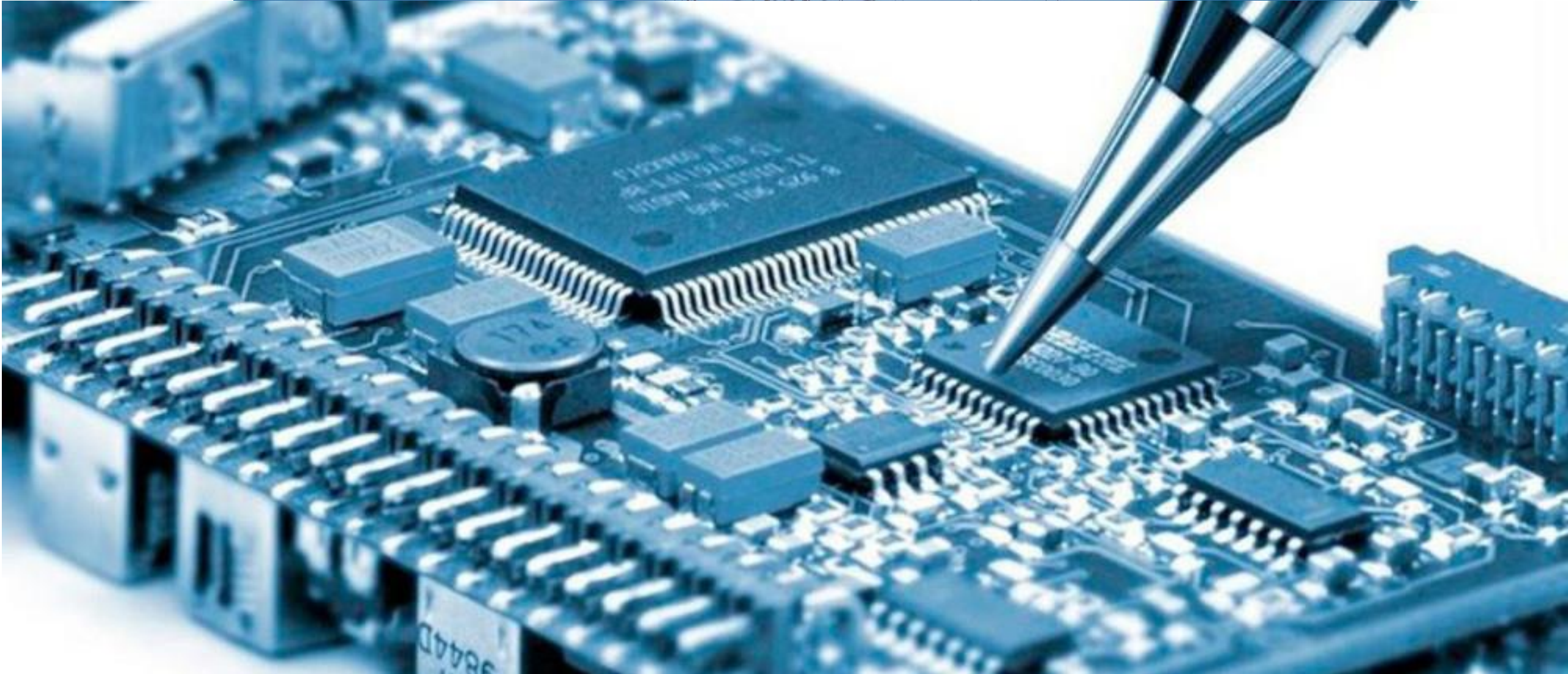


1. Generaciones más pequeñas.
2. Vivian en un entorno tecnológico y social con pocos cambios.

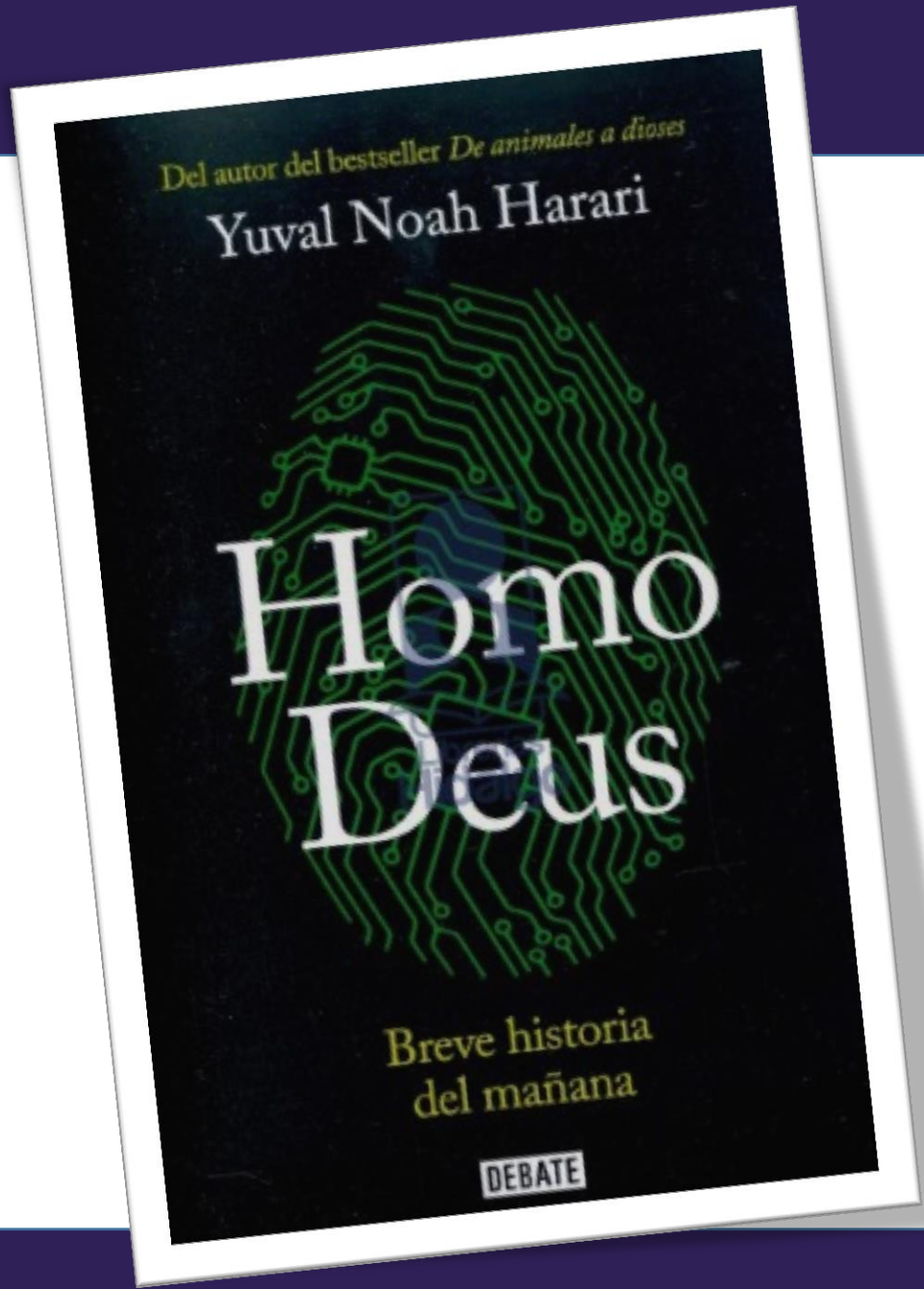


- **Generación Baby-Boom (1946-1964)** 
- **Generación X (1964-1980)** 
- **Generación Y (Millennials) (1980-2000)** 
- **Generación Z (Centennials) (2000-2020?)** 

LA ERA DE LA CADUCIDAD PERMANENTE







2001



2018



Alphabet



amazon



Apple alcanza el billón de dólares

Capitalización de mercado de Apple al final de cada año (miles de millones de dólares)*

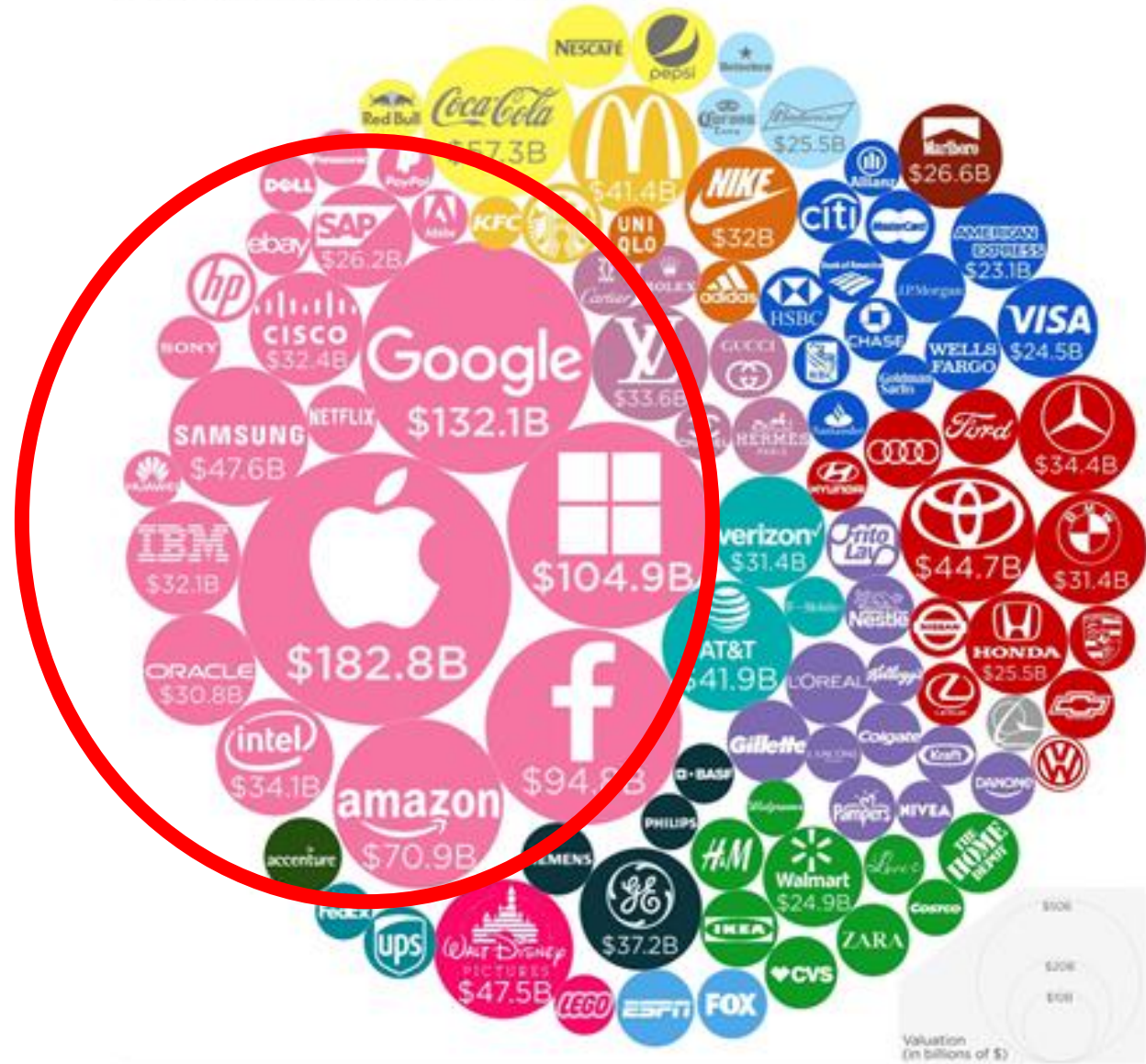


* Los datos de 2018 son del 1 de agosto a las 10:00 p.m. CEST. Dólares estadounidenses.

Fuente: Wolfram | Alpha Knowledgebase, Xignite, Morningstar

Brand Value (in billions of \$)

Las 100 marcas más valiosas en 2018



Industry					
Aerospace	Automotive	Consumer Packaged Goods	Leisure	Restaurants	Telecom
Alcohol	Beverages	Diversified	Luxury	Retail	Tobacco
Apparel	Business Services	Financial Services	Media	Technology	Transportation

Article & Sources:
<https://howmuch.net/articles/top-100-most-valuable-brands-2018>
<https://www.forbes.com/>



El mundo hoy día y el futuro que viene

CURRENT AND FUTURE MEGACITIES 2015 - 2030



Source: World Urbanization Prospects: The 2014 Revision

1987

SHANGHAI



Now



DUBAI

1990 2003



NEW YORK

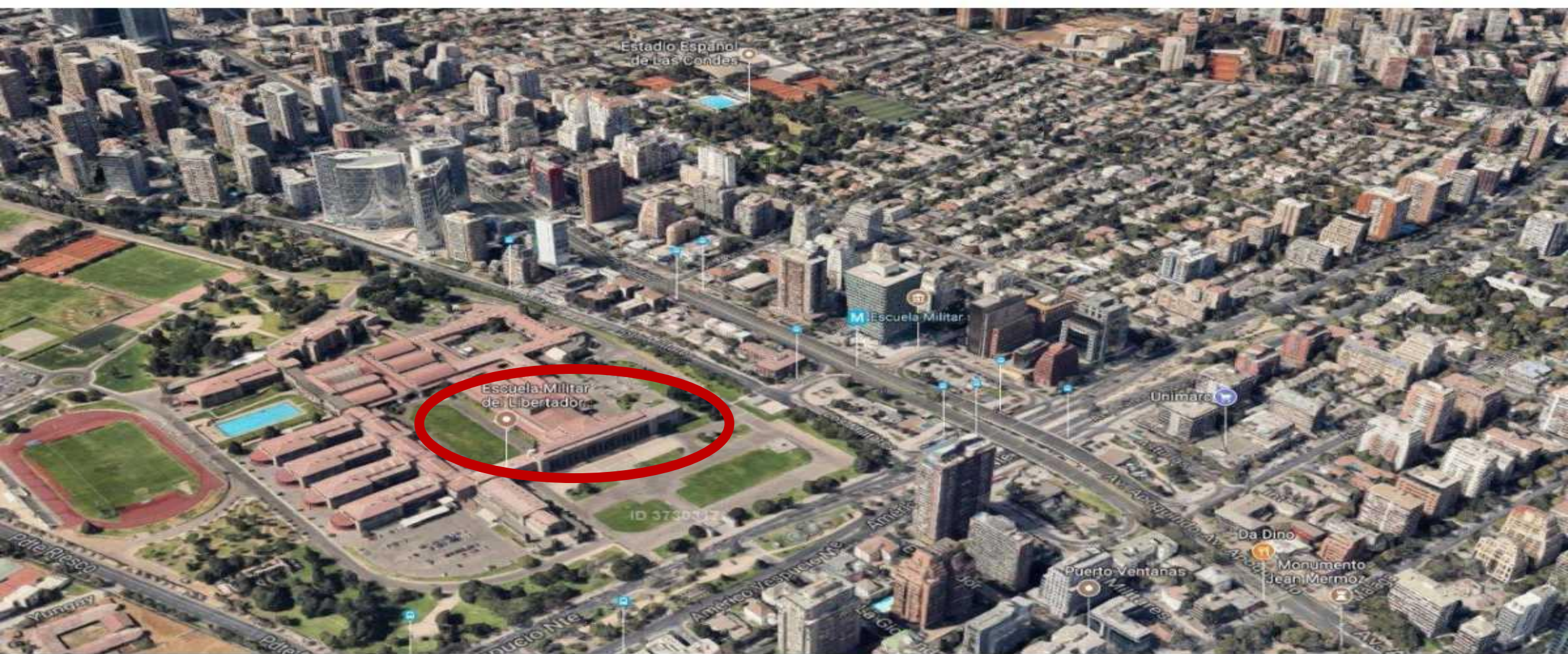


Santiago de Chile

Escuela Militar, Las Condes
Años 50. Siglo XX



Escuela Militar. Las Condes. Principios Siglo XXI



Santiago de Chile







¿Y el campo?









Red de Ex alumnos del
Departamento de Ingeniería
Industrial, Universidad de Chile



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP
LAIL-ABN
Americas Business Network

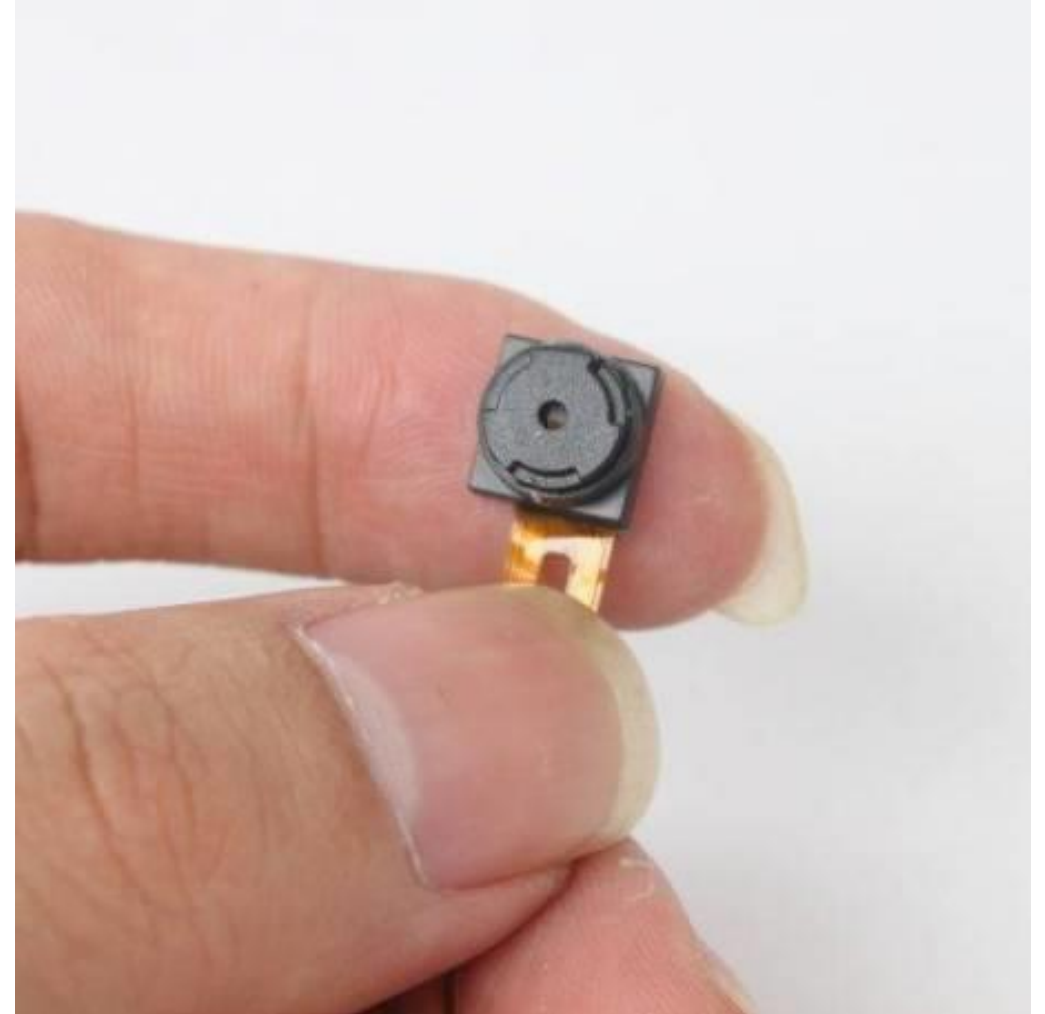


Develop your network!





- Primera cámara digital de la historia, desarrollada por Steve Sasson de Kodak en 1975





Vs





Red de Ex Alumnos del
Departamento de Ingeniería
Industrial, Universidad de Chile



Develop your network!



Are you Linked ?



¿Para qué sirve LinkedIn?

- 1. Es una superred de empleo y trabajo.**
- 2. Para encontrar clientes, socios, proveedores, colaboradores, etc**
- 3. Para encontrar conocimiento.**
- 4. Para desarrollar tu marca personal y de empresa**

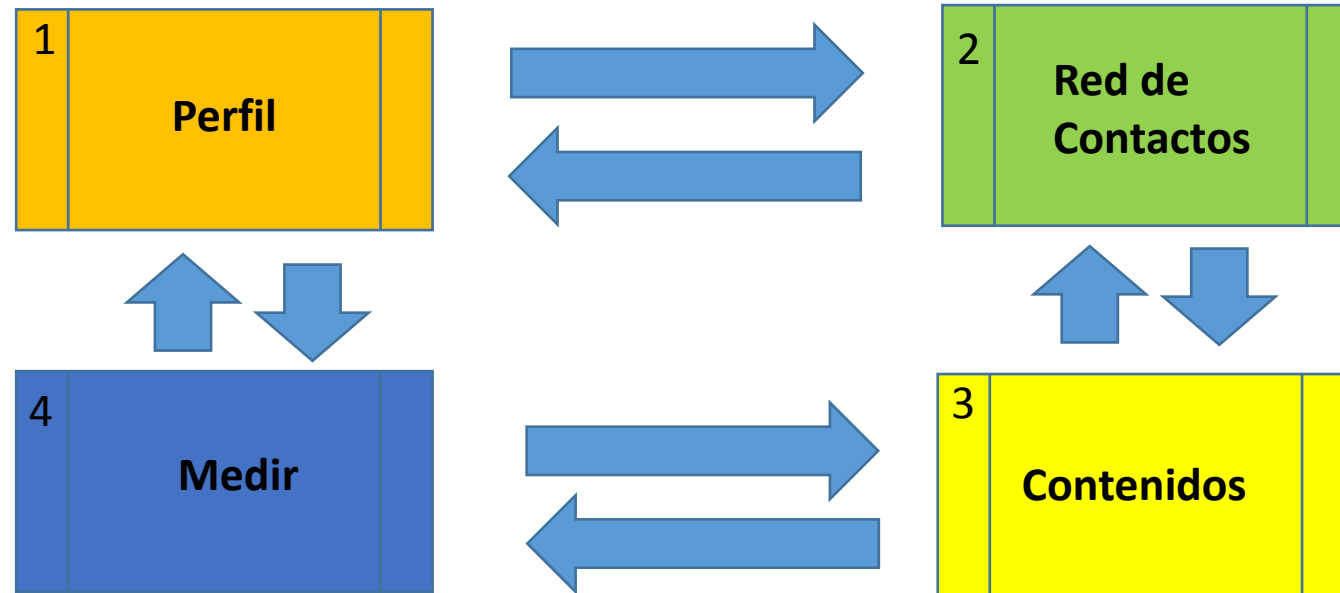


8 de Diciembre de 2016

26.000 millones US\$



Método “in”



Persona vs Empresa



Develop your network!



Innovation & Technology - Executive Program in General Management. MIT Sloan. Apply now Anuncio ...



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

Provincia de Santiago, Chile

LAIL-ABN

Universidad Adolfo Ibáñez

Ver información de contacto

Ver contactos (más de 500)

Añadir sección

Más...

✓ Te ayudo a "vender más y mejor" y desarrollar tus estrategias de venta usando LinkedIn como poderosa herramienta. (Contacto: ivan.calvo.linkedin@gmail.com) Soy experto en "Social Selling" reconocido y Certificado oficialmente por LinkedIn como uno de los 10 primeros expertos en Latinoamérica...



Español

Editar URL y perfil público

Anuncio ...

12 ejemplos de innovación en selección de personal

Descargar

Añade nuevas aptitudes con estos cursos

Aprende a gestionar redes sociales: Estrategia y comunicación

Visualizaciones: 5.864

Gestión financiera: Punto de equilibrio

Visualizaciones: 980



Innovation & Technology - Executive Program in General Management. MIT Sloan. Apply now Anuncio ...



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP
LAIL-ABN
Americas Business Network



LAIL-ABN

Consultoría de estrategia y operaciones · Providencia, Santiago de Chile · 1.291 seguidores

LAIL-ABN (Latin America Industry Leadership - Americas Business Network), fue fundada por el ingeniero y sociólogo español Iván Calvo Prieto en Santiago de Chile...

Ver empleos

Gestionar página

Siguiendo



Milena y 3 contactos más trabajan aquí.

Ver los 15 empleados en LinkedIn

Sobre nosotros

LAIL-ABN (Latin America Industry Leadership - Americas Business Network), fue fundada por el ingeniero y sociólogo español Iván Calvo Prieto en Santiago de Chile.

Nuestro fundador, Iván Calvo Prieto, ha sido certificado oficialmente por LinkedIn como uno de los 10 primeros Expertos en "Social Selling" en Latinoamérica (40 en todo el mundo) en septiembre de 2017.

Actualización reciente

Ver todo

Posibles clientes recomendados

SALES NAVIGATOR



3 responsables de las decisiones en

LAIL-ABN



Red de Ex alumnos del
Departamento de Ingeniería
Industrial, Universidad de Chile



Develop your network!



1. Perfil

1. Perfil. Datos principales



8. URL <https://www.linkedin.com/in/ivancalvoprieto/>

2. FOTO FONDO

1. FOTO CARA

3. NOMBRE **Iván Calvo Prieto** ✓

4. ¿QUÉ ERES?
 Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

6. UBICACIÓN **Provincia de Santiago, Chile**

5. DATOS
 LAIL-ABN
 Universidad Adolfo Ibáñez
 Ver información de contacto
 Ver contactos (más de 500)

7. EXTRACTO
 Te ayudo a "vender más y mejor" y desarrollar tus estrategias de venta usando LinkedIn como poderosa herramienta. (Contacto: ivan.calvo.linkedin@gmail.com) Soy experto en "Social Selling" reconocido y Certificado oficialmente por LinkedIn como uno de los 10 primeros expertos en Latinoamé...

Añade nuevas aptitudes con estos cursos

- Liderazgo con inteligencia emocional**
Visualizaciones: 33.126
- Cómo orientar y desarrollar a tus empleados**
Visualizaciones: 1.082
- Cómo generar confianza**
Visualizaciones: 41.011

Mensajes

1. Perfil



Búsqueda



- 1. ORDEN →
- 2. EMPRESA →
- 3. CONTACTO →
- 4. WEB →
- 5. DESCRIPCIÓN →
- 6. REFERENCIAS DE CLIENTES →
- 7. ENLACES AUDIOVISUALES →

Experiencia



CEO Y FUNDADOR

LAIL-ABN (Latin America Industry Leadership-Americas Business Network)

ago. de 2015 – actualidad · 2 años y 9 meses

Santiago de Chile

Comercial, e.mail contacto: ivanvalvo@lail-abn.com

www.lail-abn.com

Ofrecemos Conferencias, charlas, talleres, Formación en Universidades, Centros de Outplacement, Asociaciones Empresariales, Cámaras de Comercio y Consultoría en Ventas para empresas, especialmente somos expertos en Social Selling y uso avanzado de LinkedIn para elaborar y ejecutar planes comerciales y de negocios.

También ofrecemos asesoría personalizada en uso avanzado de LinkedIn para desarrollar objetivos profesionales.

Referencias de Clientes:

"La ayuda y orientación que me entrega Iván están resultando fundamentales para mí."

Fernando Vigorena. Abril 2018.

"Iván es un experto profesional que aporta su experiencia en LinkedIn con un enfoque de venta consultiva, que encaja perfectamente como una herramienta estratégica para los clientes que nos dedicamos a venta de servicios. Comprometido, profundo, agradable y muy práctico."

José Manuel Martínez Vázquez (Gerente General Automóvil Club de Chile). Diciembre, 2017

Contenido multimedia (6)

< Anterior Siguiente >



Conferencia sobre uso avanzado de LinkedIn para búsqueda de trabajo y Social Selling en la Facultad de...



Conferencia sobre Social Selling en la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile. Julio 2017

Añadir sección

Mensajes



1. Perfil



Estudios
Voluntariado
Competencias
Recomendaciones
Idiomas
Intereses

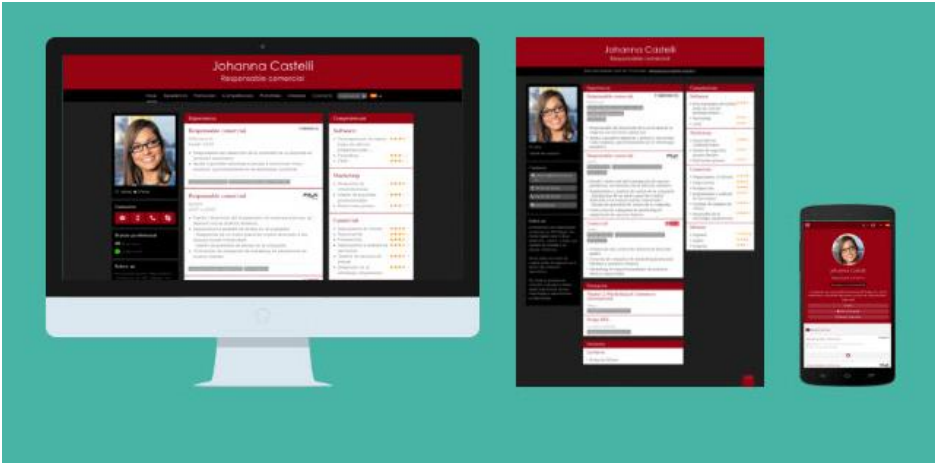


2. Red de Contactos

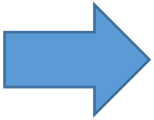
2. Red de contactos



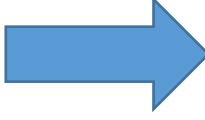
Develop your network!



CV 1.0



CV 2.0



CV 3.0

2. Red de contactos



El limite en Primer Nivel



30,000

Your connections
[See all](#)



Usa la APP para ampliar tu red

LinkedIn navigation bar: Home, My Network, Jobs, Messaging, Notifications, Me, Work, Learning

Search bar: Search

GeoNetwork Pro Support? - GeoSolutions Enterprise Services connect you directly with the experts! Ad ...

Invitations (1,895) Manage all

- Adolfo De la Barrera Pérez
Product Development Manager at Magnacorp spa
Ricardo Francisco Zúñiga Castro and 434 others
Ignore Accept
- Carlos Abrego
Senior Logistics Executive - Independent Logistics & Transportation Professional
Avelino Ayala Sánchez and 1 other
Ignore Accept
- Alef Augusto
International Trade Student at Uninter
Antonio Pérez Barquín and 53 others
Ignore Accept

Show more

Ads By LinkedIn Members

- GeoNetwork Pro Support? GeoSolutions Enterprise Services connect you directly with the experts!
- Growth Startups Growth Hacking Agency 100% hands on. Are you ready to Grow as Never before?
- Invitation from LinkedIn Place ads on LinkedIn. Acquire new customers for your business. Try it now.

About Help Center Privacy & Terms Advertising Business Services Get the LinkedIn app More

LinkedIn LinkedIn Corporation © 2017

People you may know

- Matriz Calvo Berzal
- Marina Cabezos
- María Bahamonde

Messaging



2. Red de contactos



**¡SON EL SEGUNDO Y
TERCER NIVEL LOS
QUE HACEN LA
DIFERENCIA!**

2. Red de contactos



Búsqueda



Inicio

Mi red

Empleos

Mensajes

Notificaciones

Yo

Productos

Learning

Gente

Ubicaciones

Contactos

Empresas actuales

Todos los filtros



Inglés: Meta del 2018 - Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo. Anuncio ...

Mostrando 5.315.963 resultados

Profundidad de red



Nicol Montecinos Lara • 2º

Analista Comercio Exterior
Provincia de Santiago, Chile



12 contactos compartidos

Conectar



Inmaculada del Sastre Martin • 2º

Subgerente comercial y jefa de ventas en Biofisics EIRL
Provincia de Santiago, Chile



13 contactos compartidos

Conectar



David Calero • 2º

Oficina Técnica de Obra en Constructora Besalco Ltda.
Provincia de Santiago, Chile



31 contactos compartidos

Conectar



María Navarro Moreno • 2º

Promocionados



Inglés: Meta del 2018
Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.



Soporte Informático PYME
Obtén el primer mes de soporte informático sin límites de horas!!!



Comienza tu evolución
Descubre el ecosistema digital con el MIB Online y amplía tus conocimientos



Mensajes



2. Red de contactos



Soporte Informático PYME - Obtén el primer mes de soporte informático sin límites de horas!!!

29.992 contactos

Ordenar por: Añadidos recientemente

Buscar contactos

	Manuel Caro del Río Administrador Gerente en ACV FINANCIACION-OPPORTUNITY HOMES	Mensaje
	Santi Montoliu Entrenamiento Comercial para Inmobiliarias. Nuevas Herramientas y Técnicas de prospección y captación de producto.	Mensaje
	LAUREANO TURIENZO ESTEBAN GLOBAL RETAIL MANAGER RETAIL INSTITUTE	Mensaje
	Edy Lucchini Proposal Manager y Gerente Operaciones	Mensaje
	Fernando Vigorena Speaker motivacional / Conferencista / Escritor / Experto en análisis de la realidad económica y social	Mensaje
	Maritza Gallegos Orellana Analista de Selección en CONSTRUCTORA INGEVEC S.A.	Mensaje
	Jorge Cachinero IE Business School Elcano Royal Institute Leadership, Government Relations &	Mensaje

Gestiona los contactos importados

Hay contactos con los que aún no te has conectado

Conecta con tus contactos para ampliar tu red

Comenzar

Más opciones

Anuncio

Mejores herramientas de contratación gratis y de pago en LinkedIn

Talent Solutions

Consejos sobre productos, estadísticas y mucho más

Descargar

Acerca de Centro de ayuda

Privacidad y Términos

Publicidad

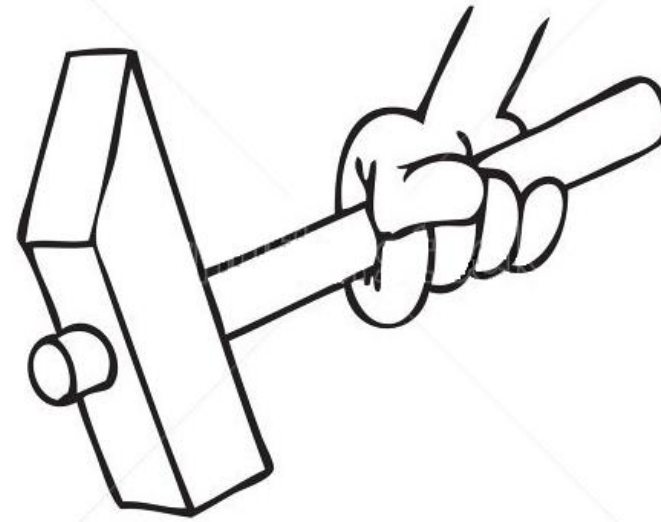
Servicios empresariales

Mensajes



3. Contenidos

3. Contenidos



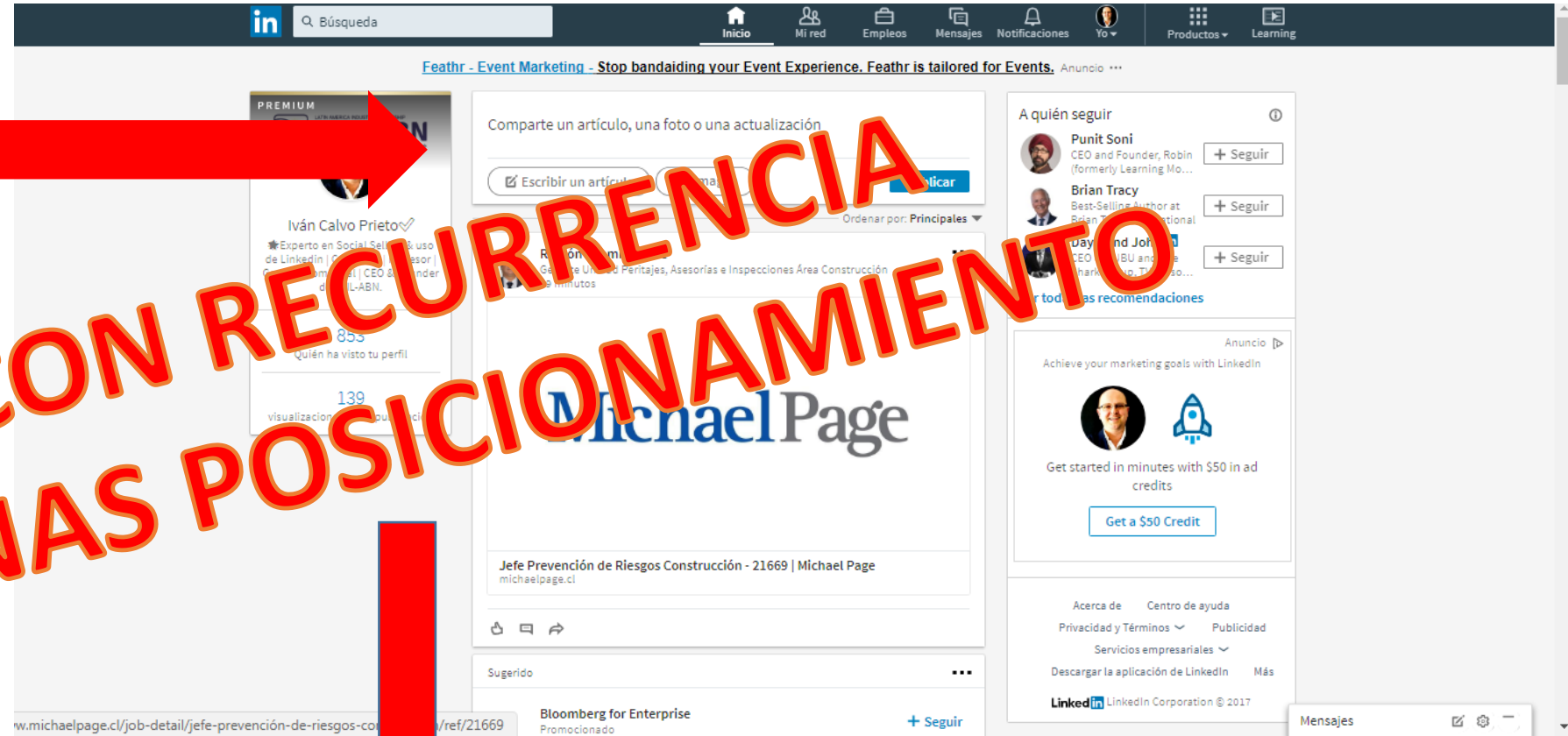
**ACTIVIDAD + VISIBILIDAD =
POSICIONAMIENTO**

3. Contenidos



Difundir.
Crear.
Compartir.

**CON RECURRENCIA
GANAS POSICIONAMIENTO**



EL RÍO DE CONTENIDOS

3. Contenidos



Búsqueda



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

[Ver perfil completo](#)

29.737 seguidores

Gestionar

Solo para ti

Tus seguidores

Tus borradores



Iván Calvo Prieto ✓

Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / ...
2 días

Los límites de LinkedIn: Esta nueva forma de relacionarnos que también tiene límites.

Nuestro tiempo es limitado, tenemos las mismas 24 h que nuestros abuelos y padres, sin embargo estamos expuestos a un volumen de información muchísimo mayor día a día que nos llega por diferentes medios y en especial por las redes sociales.

Y cuando se tiene "impacto" y tus post o tu actividad llega a miles y miles de personas que se interesan en lo que haces y en lo que dices llega un momento que es imposible atender a todo el mundo como uno quisiera. No te alcanza el día!!

He alcanzado ese límite hace tiempo ya. Me es imposible responder a todas las personas que se dirigen a mi por privado (in box) o por e.mail con propuestas y peticiones de todo tipo.

Lo único que puedo hacer es ser selectivo y responder a todos aquellos a los que creo que puedo aportarles algo de valor y que encajan en mi modelo de negocio y a los demás, pedirles disculpas si no les llega la respuesta que esperan. Simplemente, no me alcanza el tiempo y cada uno debe priorizar según su criterio.

Y tú, qué límites encuentras a LinkedIn?

18 recomendaciones · 4 comentarios



5.867 visualizaciones de tu publicación en el feed

Mensajes



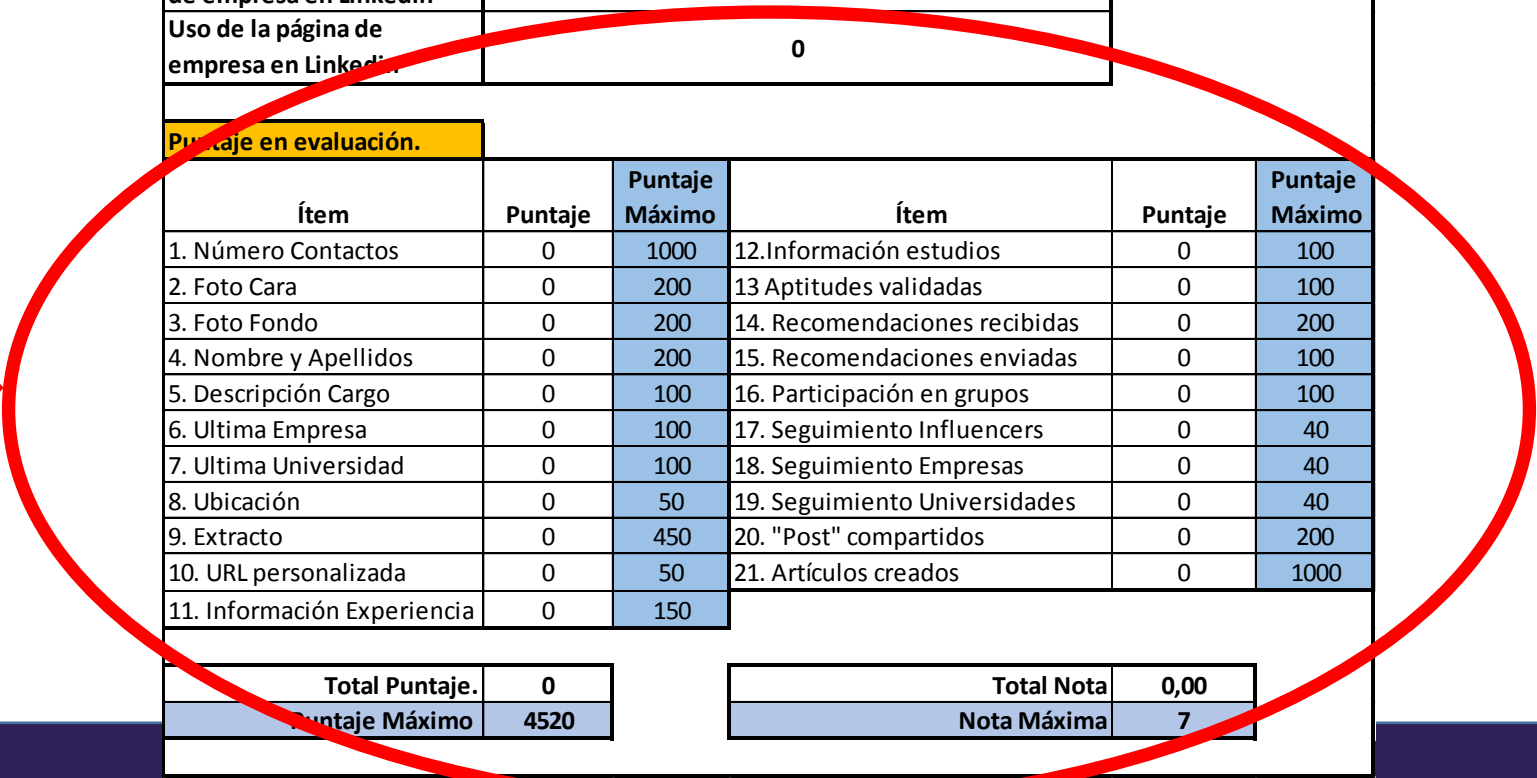
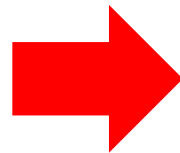


4. Medir y mejorar

4. Medir y mejorar



		19-06-2018		2	
Nombre	0	Código Colores			
Cargo:	0	Bien (5-7)			
Empresa	0	Mejorable (3-5)			
		Muy Mejorable (1-3)			
Número trabajadores enlazados a la página de empresa en LinkedIn	0				
Uso de la página de empresa en LinkedIn	0				
Puntaje en evaluación.					
Ítem	Puntaje	Puntaje Máximo	Ítem	Puntaje	Puntaje Máximo
1. Número Contactos	0	1000	12. Información estudios	0	100
2. Foto Cara	0	200	13 Aptitudes validadas	0	100
3. Foto Fondo	0	200	14. Recomendaciones recibidas	0	200
4. Nombre y Apellidos	0	200	15. Recomendaciones enviadas	0	100
5. Descripción Cargo	0	100	16. Participación en grupos	0	100
6. Ultima Empresa	0	100	17. Seguimiento Influencers	0	40
7. Ultima Universidad	0	100	18. Seguimiento Empresas	0	40
8. Ubicación	0	50	19. Seguimiento Universidades	0	40
9. Extracto	0	450	20. "Post" compartidos	0	200
10. URL personalizada	0	50	21. Artículos creados	0	1000
11. Información Experiencia	0	150			
Total Puntaje.	0		Total Nota	0,00	
Puntaje Máximo	4520		Nota Máxima	7	



4. Medir y mejorar



Búsqueda



29.962

Tus contactos

Ver todo



La importación de contactos está lista

Conecta con tus contactos y sígueles la pista

Continuar

Más opciones

Invitaciones (1.822)

Gestionar invitaciones



Ignacio Amarilla García

Commercial, Sales & BD Director | Fintech | Financial Services

Carlos Doyhamberry y 363 personas más

Ignorar

Aceptar



Rafael Capitán Valladolid

Derecho & Marketing

Jacob Mato y 551 personas más

Ignorar

Aceptar



Marcos de la Fuente Pelaz

Servicios Tecnicos Robotica Industrial Norte S.L.

Jesús Diego de la Fuente Miguel y 25 personas más

Ignorar

Aceptar

Mostrar más

Gente que podrías conocer



Thaïs Herrera Rodgers



Cristina Ayuso Pérez



Ivan Figueiras



Acerca de Centro de ayuda

Privacidad y Términos Publicidad

Servicios empresariales

Descargar la aplicación de LinkedIn Más

LinkedIn LinkedIn Corporation © 2018

Mensajes



4. Medir y mejorar



in Búsqueda

Inicio Mi red Empleos Mensajes Notificaciones Yo Productos Sales Nav

PREMIUM



Iván Calvo Prieto ✓
Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / CEO LAIL-ABN

[Ver perfil completo](#)

29.737 seguidores

Gestionar Solo para ti


Tus seguidores

Tus borradores

Actividad de Iván

Artículos Publicaciones **Todo**

Iván Calvo Prieto ✓ recomienda esto



Iván Calvo Prieto ✓
Experto en Social Selling (Certificado por LinkedIn) / Consultor en Ventas / Profesor / ...
1 día

Cada día se mueve más la ley para tratar de preservar nuestros datos e intimidad, pero me temo que es una batalla muy desigual.

... ver más




PHARE ABOGADOS
9 seguidores

Nueva importante Ley N° 21.096 consagra constitucionalmente el Derecho a la Protección de Datos Personales. Un gran avance legislativo.




Intereses


Influencers

- 

Randi Zuckerberg in
Founder & CEO at...
968.358 seguidores

✓ Siguiendo
- 

Oprah Winfrey in
CEO, Producer, ...
616.784 seguidores

✓ Siguiendo
- 

Barack Obama in
Former President of...
2.730.213 seguidores

✓ Siguiendo

[Ver todos los Influencers](#)

Empresas

- 

IBM
4.398.894 seguidores

✓ Siguiendo
- 

GE
1.990.796 seguidores

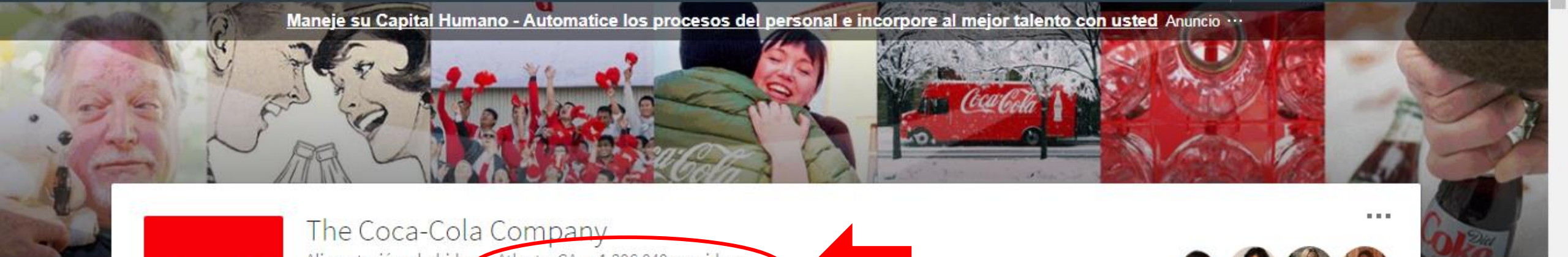
✓ Siguiendo
- 

Accenture
3.353.532 seguidores

Mensajes



5. Página de empresa



 **The Coca-Cola Company**
Alimentación y bebidas • Atlanta, GA • 1.396.949 seguidores

[Seguir](#) [Ver empleos](#)

4 contactos trabajan aquí.
[Ver los 63.642 empleados en LinkedIn](#) →

Descripción



Empleos


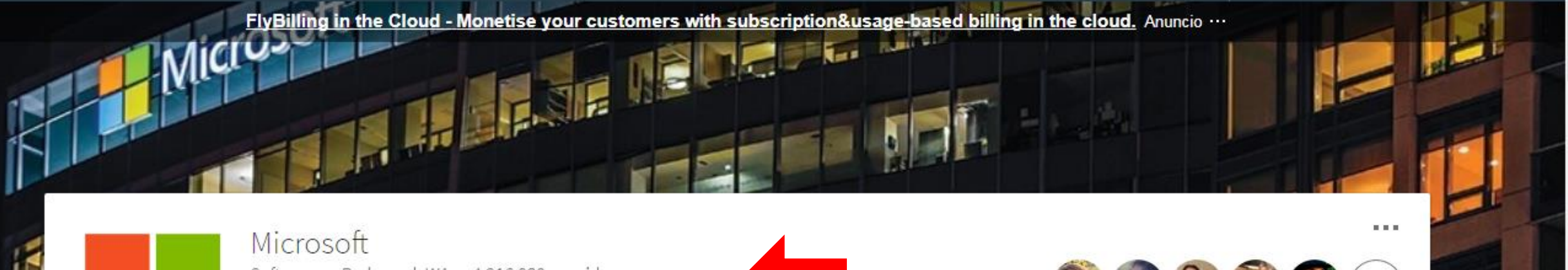
 **Iván Calvo Prieto** ✓
★Experto en Social Selling (Certificado...)

 289 empleos publicados recientemente

Vida en la empresa


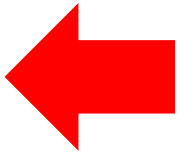


FlyBilling in the Cloud - Monetise your customers with subscription&usage-based billing in the cloud. Anuncio ...



Microsoft
Software • Redmond, WA • 4.216.939 seguidores

[Siguiendo](#) [Ver empleos](#)



14 contactos trabajan aquí.
[Ver los 146.703 empleados en LinkedIn](#) →

Descripción



Empleos



Iván Calvo Prieto ✓
★Experto en Social Selling (Certificado...)

5.780 empleos publicados recientemente

Vida en la empresa



FlyBilling in the Cloud - Monetise your customers with subscription&usage-based billing in the cloud. Anuncio ...



Apple

Electrónica de consumo • Cupertino, CA • 3 801 891 seguidores

Puesto n.º 5 en la lista de principales empresas de LinkedIn 2017

Siguiendo

Ver empleos



26 contactos trabajan aquí.
Ver los 169.675 empleados en LinkedIn →

Descripción



Empleos



Iván Calvo Prieto ✓
★ Experto en Social Selling (Certificado...)

1.272 empleos publicados recientemente

Vida en la empresa



FlyBilling in the Cloud - Monetise your customers with subscription&usage-based billing in the cloud. Anuncio ...



Google
Internet • Mountain View, CA • 5.427.870 seguidores

Siguiendo Ver empleos

18 contactos trabajan aquí.
Ver los 122.080 empleados en LinkedIn →

Descripción



Empleos

Iván Calvo Prieto ✓
★Experto en Social Selling (Certificado...)

992 empleos publicados recientemente

Vida en la empresa





- No levanto cabeza, no duermo, me río solo, no hablo con la gente... ¿Qué tengo Doctor?

- ¡Un Smartphone!



Marc Vidal 
@marcvidal



En 10 años, esto:



sustituye todo esto:







¿Dónde están los clientes?

¿Dónde están los Headhunters?





Google



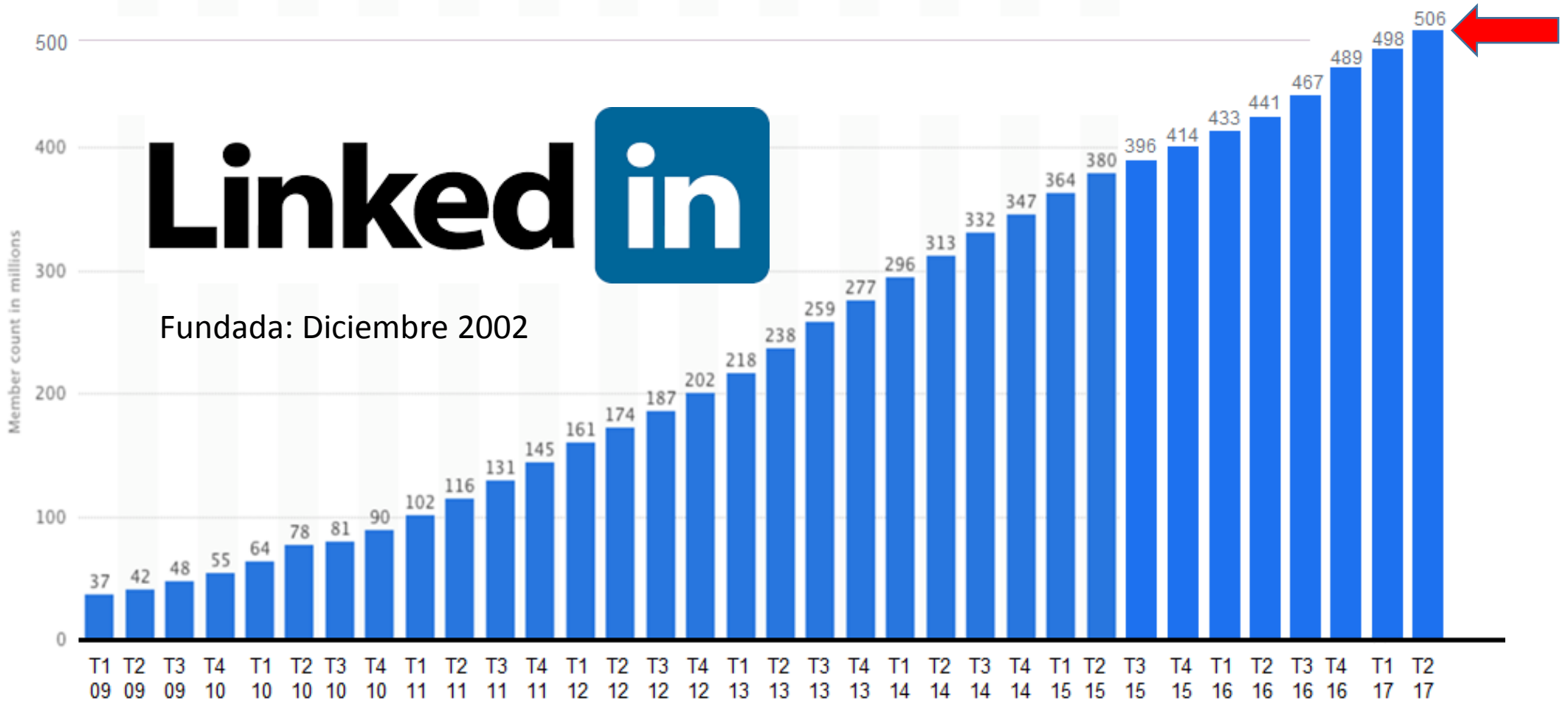
LinkedIn



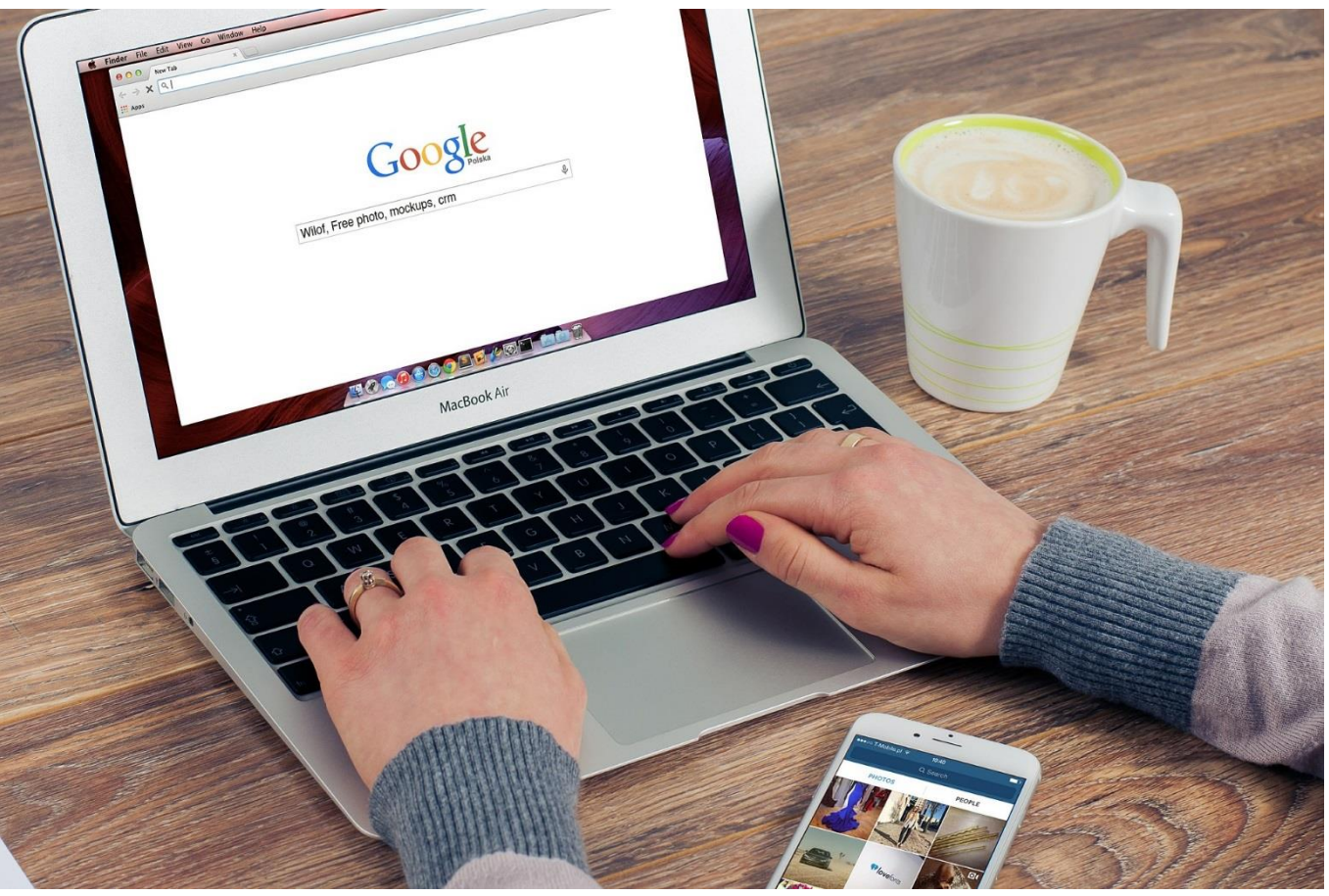


Evolución de perfiles en LinkedIn entre el 1T de 2009 y 2T de 2017

¡ + 500 Millones !



Fuente: Elaboración propia (Iván Calvo Prieto) con datos de LINKEDIN



¡En B2B el 94% de los compradores busca y compara información on line!



Social Selling



LinkedIn

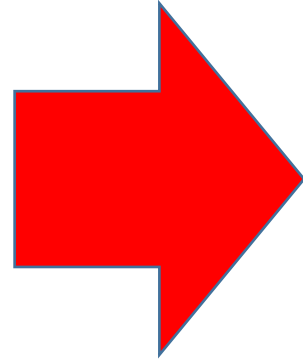


- Es la **herramienta perfecta** para diseñar un **plan comercial** y contactar con los potenciales clientes.
- Nunca ha sido más **fácil localizar interlocutores válidos** en las compañías.
- En la **página** de las **empresas están** los **empleados clave** para **hacer seguimientos** comerciales

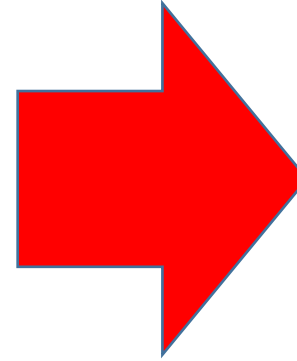
¡EL CAMBIO EN LAS VENTAS!



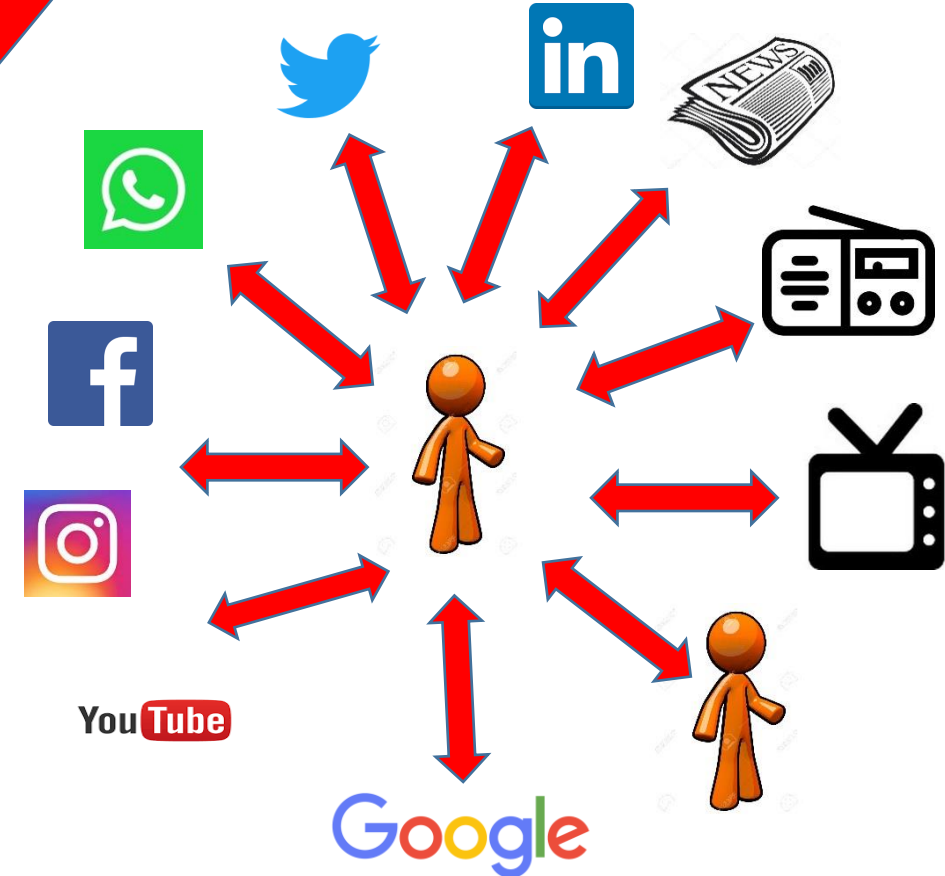
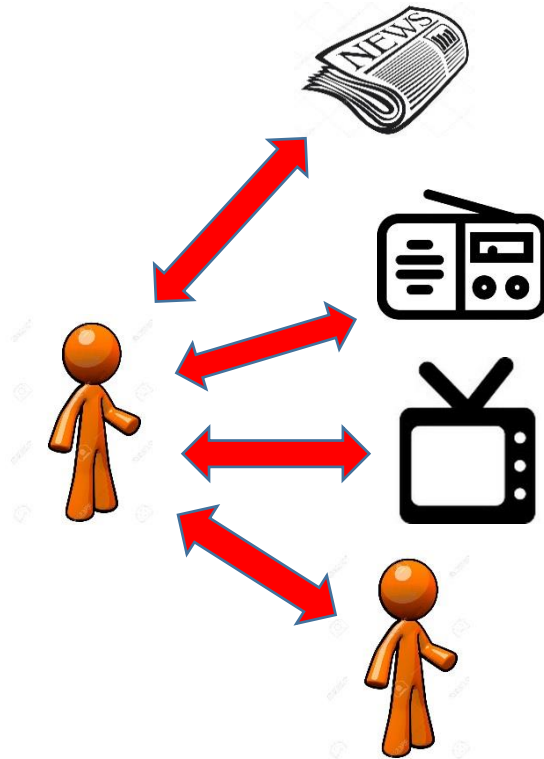
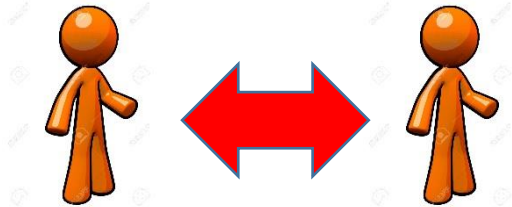
**CANAL
SIMPLE**



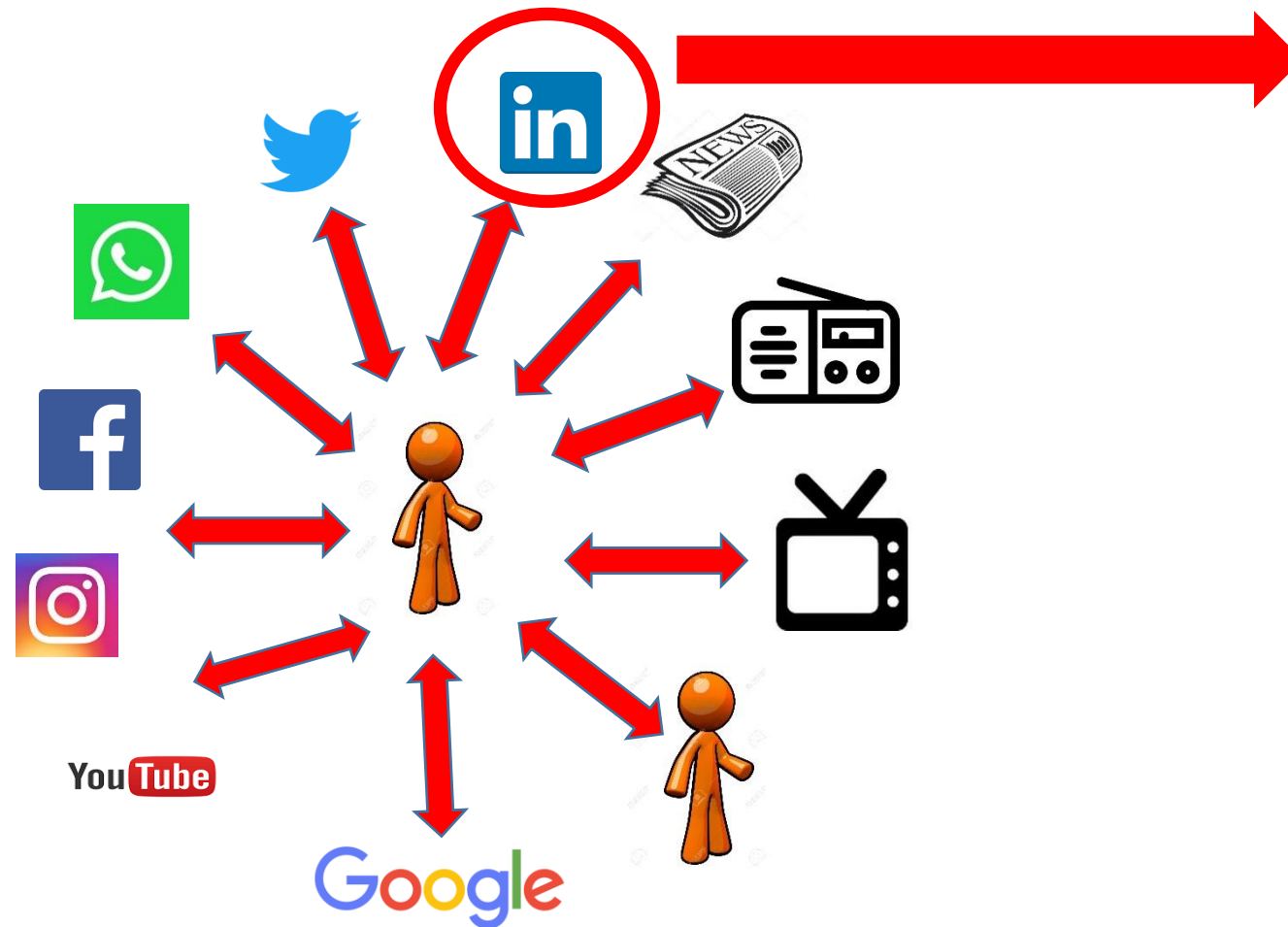
**CANAL
MULTIPLE**



OMNISCANAL



¡EL CAMBIO EN LAS VENTAS!

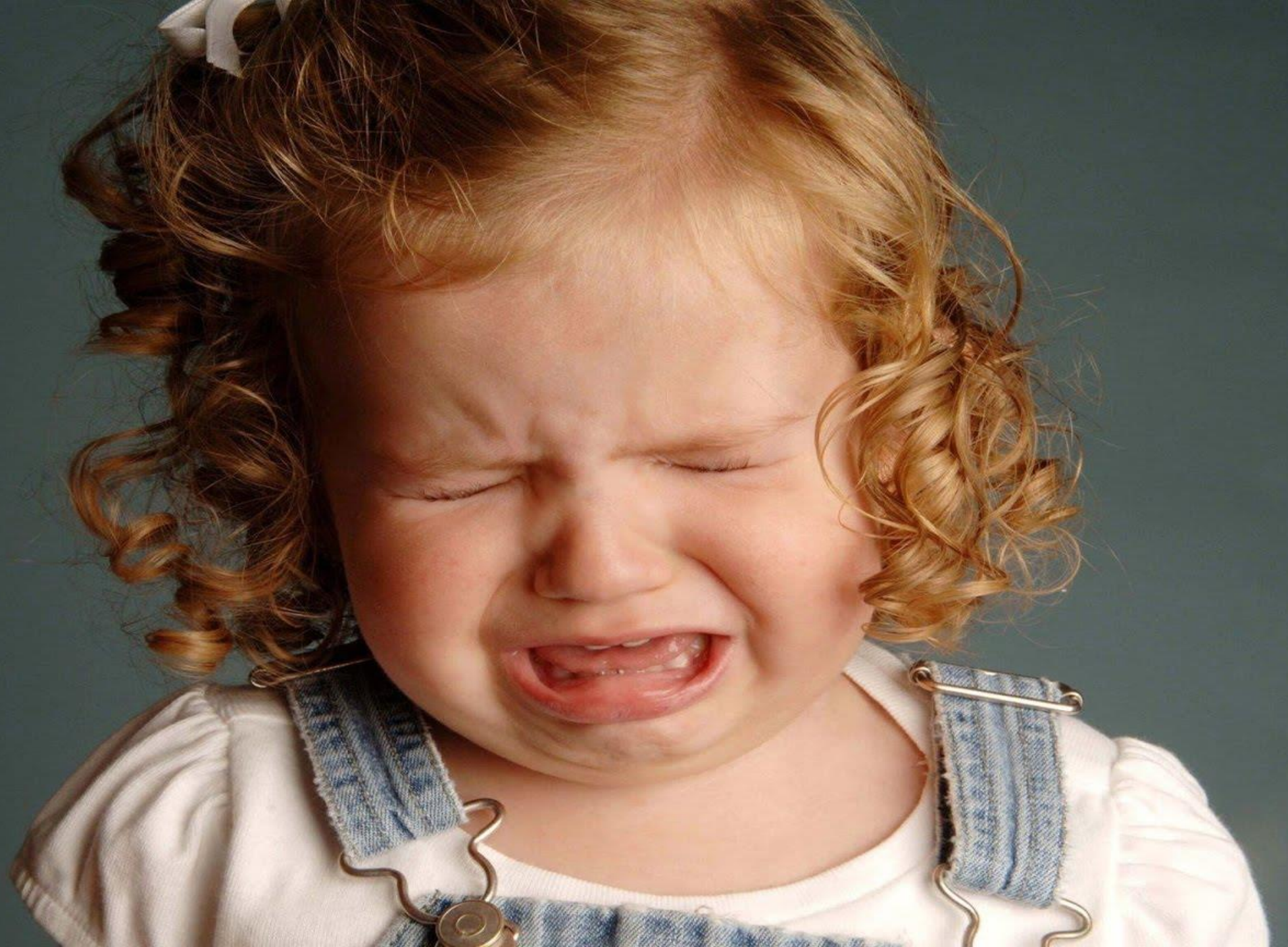


1. ¿Cuál es tu estrategia en la red profesional más importante del mundo?
2. ¿Cuánto tiempo le dedicas a esta red día a día?
3. ¿Cuál es tu objetivo profesional y cómo quieres conseguirlo?
4. ¿Cómo te puede ayudar LinkedIn para conseguir tu objetivo profesional?



¿Qué hacemos?











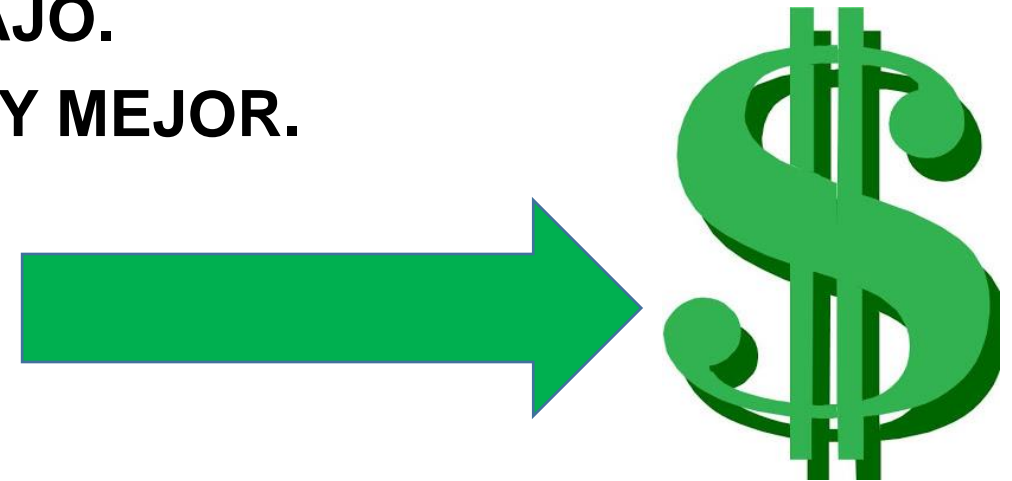


**¿Por qué unos
consiguen lo que
se proponen y
otros no?**



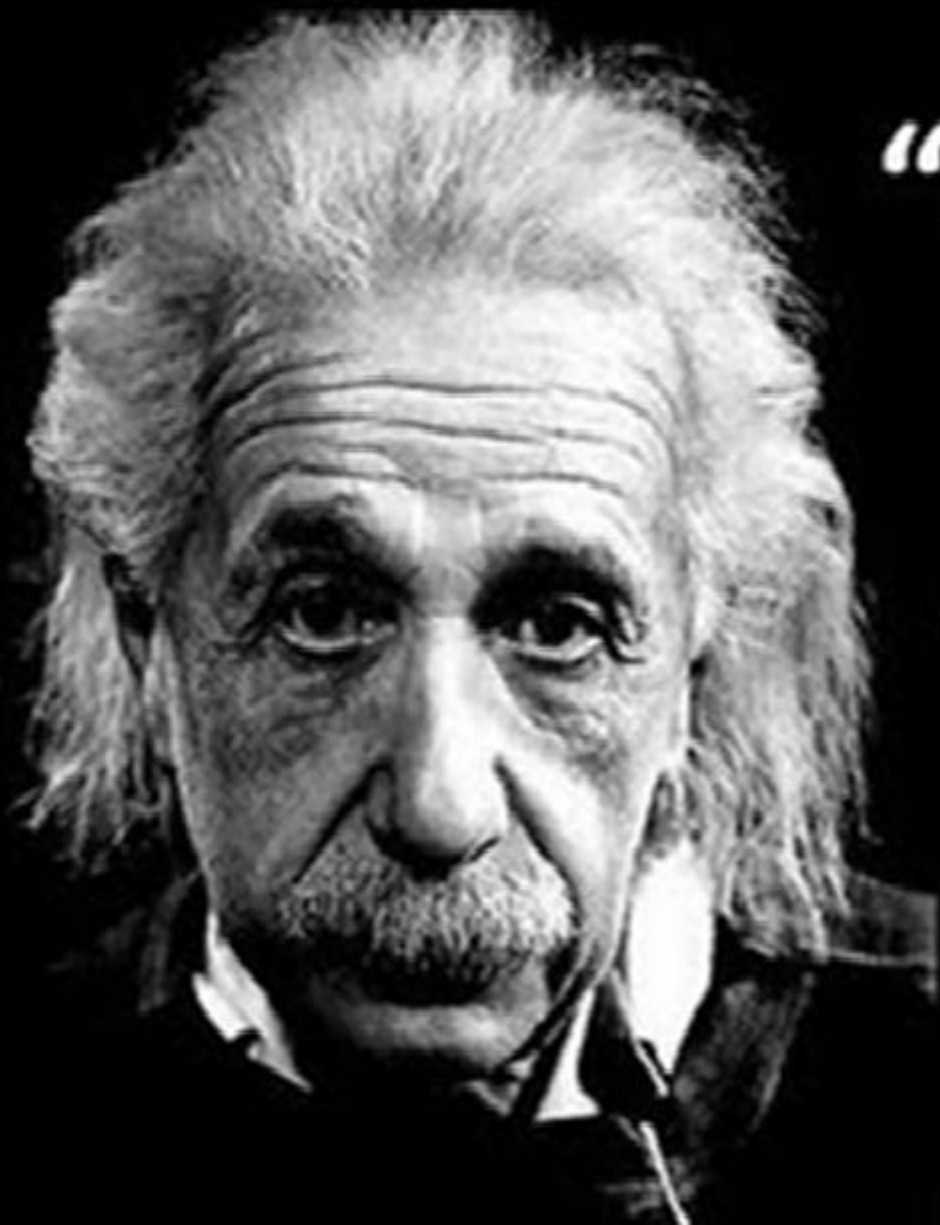
(C+H) x A=Resultados

- EL USO DE **LINKEDIN** COMO **RED DE NEGOCIOS** MÁS **IMPORTANTE** DEL MUNDO.
- Si eres **empresa** y no lo usas bien, **estás perdiendo potencial** con tus clientes, **pierdes dinero** y dejas **espacio a tu competencia**
- Si como **profesional** no lo utilizas bien **estás perdiendo un potencial enorme** día a día.
- **OBJETIVO PERSONA: TENER TRABAJO.**
- **OBJETIVO EMPRESA: VENDER MÁS Y MEJOR.**
- El mejor sistema B2B
- Ya es P2P (Persona a persona)





$$E = M \times C^2$$



“Si buscas resultados distintos no hagas siempre lo mismo”.

Albert Einstein



M E C



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP
LAIL-ABN
Americas Business Network

Develop your network!



LinkedIn
InStruct Program
Social Selling Experts Latin America



Ejemplos:



Iván Vera



José Manuel Martínez



Fernando Vigorena



**Iván
Vera**

El antes:



Es seguro | <https://www.linkedin.com/in/ivanveram/>

Aplicaciones WeTransfer Bookmarks Sitios sugeridos Amazon.co.uk - Onlir Galería de Web Slice HP Games Importado de Interne www.cholonautas.edu



Búsqueda



Mi red



Empleos



Mensajes



Notificaciones



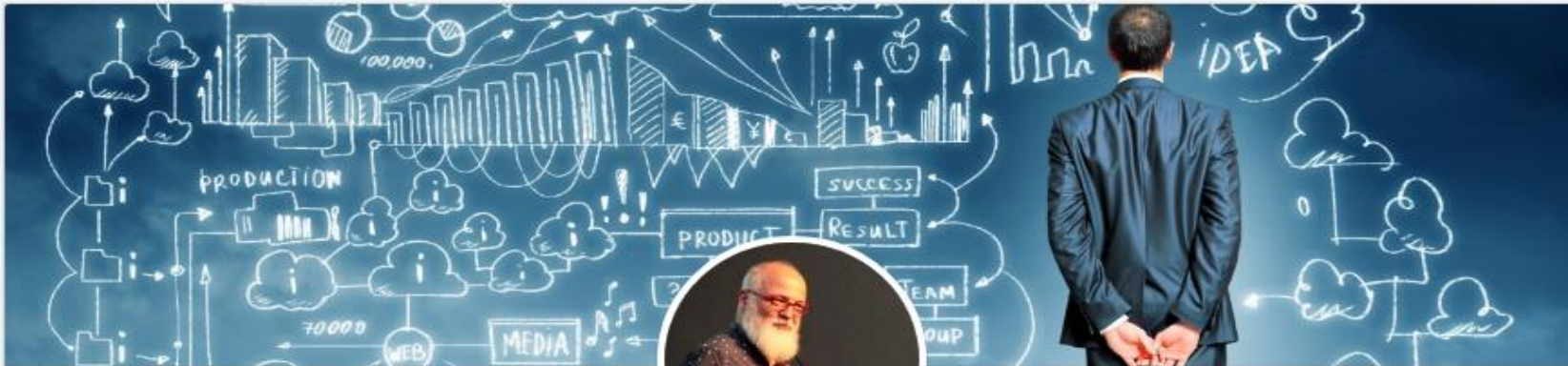
Yo



Learning



Productos



Ivan Vera • 1er

Innovación & Emprendimiento

Fraunhofer Chile Research Foundation • Universidad Técnica Federico Santa María

Chile • Más de 500

Enviar mensaje

Más...

Ver contactos (500+)

Datos personales y de contacto

Perfil, correo electrónico y Twitter de Ivan

Mostrar más



Help recruiters find you

Members with a position get 3 times more profile views.

Update your profile

Otros perf Mensajes



El Después:



Búsqueda



Iván Vera • 1er

Conferencista internacional en Innovación / Fundador y Presidente Innspiral, Magical Startups & Turingo.

Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

- INNINSPIRAL
- Universidad Técnica Federico Santa María
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Mi propósito es inspirar y movilizar líderes de innovación para que millones de personas vivan y trabajen mejor. Contáctame: ivanvera.linkedin@gmail.com ¿Innovas en tu industria?, ¿Quieres adaptar tu empresa a los cambios del mercado? Mi pasión es la Innovación y trabajo con empresas y profesionales...



Español

Promocionados

- ¿Ya certificado en DISC?**
¡Si ya tienes una certificación, puedes probar 5 análisis DISC gratis!
- Unsecured Business Loans**
Get \$5K - \$850K! Fast & Easy Loans. Same Day Approval, Next Day Funded.
- Inglés: Meta del 2018**
Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.

Otros perfiles vistos

- Sofía Contrucci Correa** • 2º
Jefe de Innovación en ENEX
- José Tomás Novoa Matte** ...
COO & Co-Founder at Shipit
- Alejandra Aranda** • 2º
Presidente y Socia Fundadora de Humanitas Executive Search
- José Miguel Viñuela**
Conductor de Program...

Mensajes



Resultados:



Logro:

Con Iván estamos en la fase de trabajar Contenidos para aumentar su difusión e impacto y poderse convertir en un conferencista de relevancia internacional en Innovación. (Ya lo es a nivel de Chile.)



Automóvil Club de Chile

José Manuel Martínez Vázquez:
Gerente General

El antes:




Es seguro | <https://www.linkedin.com/in/josemanuelmartinezvazquez/>

Aplicaciones WeTransfer Bookmarks Sitios sugeridos Amazon.co.uk - Onlin Galería de Web Slice HP Games Importado de Intern... www.cholonautas.ed

Inicio Búsqueda Mi red Empleos Mensajes Notificaciones Yo Learning Productos


Silega Simulations - Become a Global Partner and get your company certified to use business sims Anuncio ...



José Manuel Martínez Vázquez • 1er

Gerente General

Automóvil Club de Chile • IESE Business School - University of Navarra Chile • Más de 500

Ver contactos (500+) 

Datos personales y de contacto

- Perfil de José Manuel [linkedin.com/in/josemanuelmartinezvazquez](https://www.linkedin.com/in/josemanuelmartinezvazquez)
- sitio web automovilclub.cl (Automovil Club de Chile)
- número de teléfono [REDACTED]
- correo electrónico [REDACTED]
- Twitter [jmma](#)

Mensajes

El Después:



Búsqueda



¿Ya certificado en DISC? - ¡Si ya tienes una certificación, puedes probar 5 análisis DISC gratis! Anuncio ...



José Manuel Martínez Vázquez • 1er
Gerente General Automóvil Club de Chile | Smart Cities, Start ups & Innovación. Electromovilidad en AMECH.
Chile

- Automóvil Club de Chile
- IESE
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

Enviar mensaje Ver en Sales Navigator Más...

- Cualificado para trabajar en puestos gerenciales, gestión de con un fuerte enfoque comercial y de marketing. Objetivo y orientado a resultados. Gerente General. Business Unit Manager, Marketing & Sales Manager. Competencias: - Líder y comunicador con espíritu de equipo. Entusiasta, motivador y dinámi...



Español

Otros perfiles vistos

- Rodrigo Sandoval Gonzál...**
General Manager en Greencore Drilling & Sampling Services S.A.
- Karol Roldan Iribarren** • 2º
Gerente General
- Ruben Burgos** • 2º
Gerente General en AVS

Mensajes



LATIN AMERICA INDUSTRY LEADERSHIP

LAIL-ABN
Americas Business Network

Develop your network!



SOCIAL SELLING
EXPERT
CERTIFICATE

Resultados:



Logro:

Estamos duplicando el equipo de ventas de Automóvil Club de Chile. De venir los clientes a llegar a ellos a puerta templada.

El Gerente General está avanzando en su red de un modo espectacular en varios meses de trabajo (desde Noviembre 2017). Ha pasado de tener poco más de 2.000 contactos a más de 13.000 contactos (en 8 meses)



Red de Ex alumnos del
Departamento de Ingeniería
Industrial, Universidad de Chile



Develop your network!



PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE CHILE

FERNANDO VIGORENA

LO
VIMOS
A
R

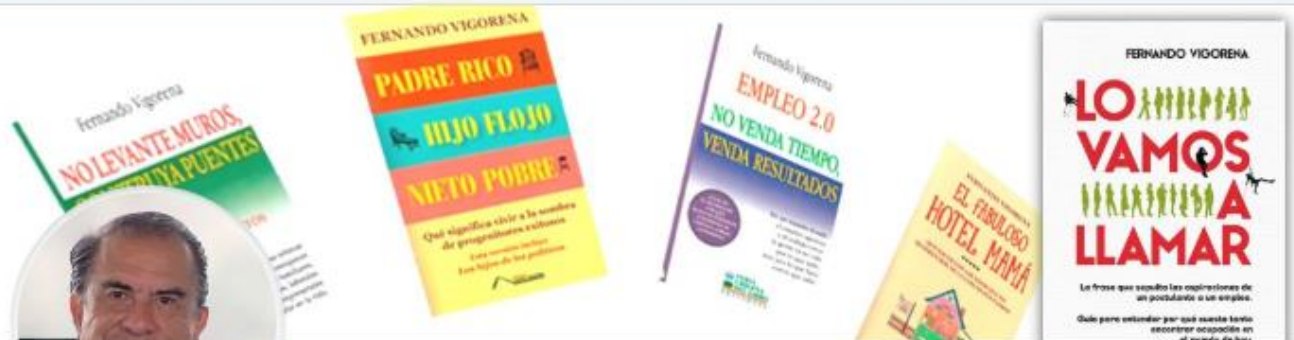
...iones de
u un empleo.
...to tanto
ión en
... hoy.

Fernando Vigorena

No hay antes, el Después:



Búsqueda



Fernando Vigorena • 1er

Speaker motivacional / Conferencista / Escritor / Experto en análisis de la realidad económica y social

Chile

Enviar mensaje

Ver en Sales Navigator

Más...

- Fernando Vigorena y Asociados...
- Universidad de Santiago de Chile
- Ver información de contacto
- Ver contactos (más de 500)

e.mail: contacto@fernandovigorena.cl Es experto en análisis de la realidad social y económica y los cambios que se producen en las empresas a través de las relaciones personales. www.fernandovigorena.cl www.conferencistas.cl Autor de varios libros destacando " Padre rico, hijo fl...



Promocionados

- Inglés: Meta del 2018
Aprende inglés con Open English y logra una promoción en tu trabajo.
- Economic bubbles? Ouch!
What's the forecast for the markets? What are the new economic bubbles?
- Centro de Distribución
A la medida con ubicación estratégica y seguridad las 24 hrs. Cotiza ahora.

Otros perfiles vistos

- María José Gutiérrez • 2º
Gerente General en Grupo Educacional TEC
- Alejandra Zamorano S. • 2º
Socia Directora Grupo HR Advisors
- Henry Rivas Weber • 2º
Gerente General en DL
- Cristina Nussbaum • 2º
Gerente General en ITC Chile
- Juan Pedro Pinoche

Mensajes

CAL / 

- SANTANDER -



Resultados:



Logro:

Con más de 70 años, Fernando es un hombre activo hoy día en LinkedIn y hemos abierto mercado para sus libros en México (por el momento, un mercado 6 veces mayor que Chile)



**Todos tenemos el mismo espacio en LinkedIn.
¡Aprovéchalo!**



NO, Gracias.



Estamos
muy
ocupados





Iván Calvo Prieto*
ivancalvo@lail-abn.com

* Iván Calvo es uno de los 10 primeros Expertos en "Social Selling" en Latinoamérica oficialmente certificado por LinkedIn (40 en todo el mundo) desde Septiembre 2017